



**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE MÉXICO**

---

---

**CENTRO UNIVERSITARIO UAEM TEXCOCO**

**“EFECTOS DE TRIANGULACIÓN COMERCIAL  
EN LA ALIANZA DEL PACIFICO”**

**T E S I S**

**QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE  
LICENCIADA EN ADMINISTRACIÓN**

**PRESENTA**

**EMMA KARINA LEY ESCALONA**

**DIRECTOR**

**DR. EN C. LUIS ENRIQUE ESPINOSA TORRES**

**REVISORAS**

**L. EN ECO. ELISA RODRIGUEZ ROMERO**

**D.EN C. ORSOHE RAMIRÉZ ABARCA**

**TEXCOCO, ESTADO DE MÉXICO, DICIEMBRE DE 2016.**

# ÍNDICE

RESUMEN.....	1
ABSTRACT.....	2
I. INTRODUCCIÓN .....	3
1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA .....	5
1.2. OBJETIVOS.....	6
1.2.1. Objetivo general. ....	6
1.2.2. Objetivos específicos.....	6
1.3 HIPÓTESIS.....	7
II. ANTECEDENTES .....	8
III. MARCO TEÓRICO .....	12
IV. METODOLOGÍA .....	14
V. ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS .....	15
5.1 TRATADO DE LIBRE COMERCIO “ALIANZA DEL PACIFICO”. ....	15
5.1.1 GENERALIDADES DE LOS PAISES PARTICIPANTES. ....	17
5.1.2. RELACIÓN COMERCIAL DE MÉXICO CON LOS PAISES PARTICIPANTES: PERÚ, COLOMBIA Y CHILE .....	23
5.1.3. BALANZA COMERCIAL DE MÉXICO CON LA ALIANZA DEL PACIFICO. ....	25
5.3. MATRIZ DE IMPORTACIÓN. ....	37
5.3.1. MATRIZ DE EXPORTACIÓN.....	39
5.4. EFECTOS OLVIDADOS.....	41
5.4.1 Análisis de efectos olvidados de exportación.....	41
VI. CONCLUSIONES.....	49
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	51

## ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Efectos olvidados en las Exportaciones de México con la Alianza del Pacífico.....	41
Figura 2. Efectos Olvidados en las exportaciones de Chile con la Alianza del Pacífico.....	42
Figura 3. Efectos olvidados en las exportaciones de Colombia con la Alianza del Pacífico.....	43
Figura 4. Efectos olvidados de las exportaciones de Perú con la Alianza del Pacífico.....	44
Figura 5. Efectos olvidados de las Importaciones de México con la Alianza del Pacífico.....	45
Figura 6. Efectos olvidados en las importaciones de Chile en la Alianza del Pacífico.....	46
Figura 7. Efectos olvidados de las importaciones de Perú con la Alianza del Pacífico.....	47
Figura 8. Efectos olvidados en las importaciones de Colombia con la Alianza del Pacífico.....	48

## ÍNDICE DE IMÁGENES

Imagen 1. Logotipo Alianza del Pacífico.....	15
Imagen 2. LA ALIANZA DEL PACIFICO .....	25

## ÍNDICE DE GRAFICAS

Gráfica 1. Comparación del comportamiento de Importaciones y exportaciones Totales de México previo y posteriormente a la firma del Tratado de la Alianza del Pacifico 2008-2014 (Millones de dólares).....	27
Gráfica 2. Comparación de las Importaciones y exportaciones totales de Perú previo y después de la firma de la Alianza del Pacifico 2008.2010 (Millones de Dólares). .....	28
Gráfica 3. Comparación de las importaciones y exportaciones totales de Chile previo y posterior de la firma de la Alianza del Pacifico 2008-2014 .....	29
Gráfica 4. Comparación de las importaciones y exportaciones totales que presento Colombia previo y posteriormente a la firma de la Alianza del Pacifico 2009-2014 (Millones de Dólares).....	31
Gráfica 5. Importaciones y exportaciones totales de México con Perú previo y posterior a la Alianza del Pacifico, 2008-2014 (Millones de dólares).....	33
Gráfica 6. Importaciones y Exportaciones Totales de México con Chile previo y después de la firma de la Alianza del Pacifico. 2008-2014 (Millones de Dólares). .....	34
Gráfica 7. Importaciones y Exportaciones Totales de México con Colombia previo y después de la firma de la Alianza del Pacifico. 2008-2014 (Millones de Dólares). .....	35

## ÍNDICE DE CUADROS

Cuadro 1. Principales actividades económicas de los países integrantes de la Alianza del Pacífico.....	10
Cuadro 2. Principales exportaciones de Chile (Miles de millones de dólares) .....	17
Cuadro 3. Principales importaciones de Chile (Miles de millones de dólares) .....	18
Cuadro 4. Principales productos exportados por México .....	19
Cuadro 5. Principales productos de importación de México. (Miles de millones de dólares) .....	19
Cuadro 6. Principales exportaciones de Perú (Miles de millones de dólares).....	20
Cuadro 7. Principales importaciones de Perú (Miles de millones de dólares).....	21
Cuadro 8. Principales Exportaciones de Colombia (Miles de millones de dólares). .....	22
Cuadro 9. Principales importaciones de Colombia (Miles de millones de dólares). .....	22
Cuadro 10. Balanza Comercial de México con la Alianza del Pacífico (Millones de dólares) .....	25
Cuadro 11. Importaciones y exportaciones de México previo a la integración de la Alianza del Pacífico (2008-2010).....	26
Cuadro 12. Importaciones y exportaciones de México después de la integración de la Alianza del Pacífico. (2012-2014).....	26
Cuadro 13. Importaciones y exportaciones Totales de Perú previo a la Firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).....	27
Cuadro 14. Importaciones y Exportaciones total de Perú posteriormente a la firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).....	28
Cuadro 15. Importaciones y exportaciones totales de Chile previo a la firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).....	29

Cuadro 16. Importaciones y exportaciones totales de Chile posterior a la firma de la Alianza del Pacifico (2012-2014).....	29
Cuadro 17. Importaciones y exportaciones de Colombia con el resto del mundo previo a la firma de la Alianza del Pacifico (2008-2010).....	30
Cuadro 18. Importaciones y exportaciones de Colombia posteriores a la firma de la Alianza del Pacifico (2012-2014).....	30
Cuadro 19. Importaciones y exportaciones de México con Perú previo a la firma de la Alianza del Pacifico (Millones de dólares). ....	32
Cuadro 20. Importaciones y exportaciones de México con Perú después de la firma de la Alianza del Pacifico. (Millones de dólares) .....	32
Cuadro 21. Importaciones y exportaciones totales de México con Chile previo a la firma de la Alianza del Pacifico (Millones de dólares). ....	33
Cuadro 22. Importaciones y exportaciones de México con Chile después de la firma de la Alianza del Pacifico (Millones de dólares). ....	34
Cuadro 23. Importaciones y exportaciones de México con Colombia después de la firma de la Alianza del Pacifico. (Millones de dólares).....	35
Cuadro 24. Importaciones y exportaciones de México con Colombia después de la firma de la Alianza del Pacifico. (Millones de Dólares). ....	35

## **RESUMEN**

Se presentará un análisis sobre la existencia de una triangulación comercial en el desarrollo del tratado de “La Alianza del Pacífico” consentida por México, Perú, Chile y Colombia y de hallarse de qué manera dañan el crecimiento de sus economías así como el comportamiento que éste ha provocado en los últimos años dentro de su flujo comercial, en especial con la intervención de las grandes potencias del mundo, generando así un efecto olvidado dejando en desventaja a los países que integran la Alianza del Pacífico.

## **ABSTRACT**

We present an analysis on the existence of a commercial triangulation in the development of the "Pacific Alliance" agreed by Mexico, Peru, Chile and Colombia, and if it really exists, how it damages the growth of their economies, as well as the behavior that it has caused in recent years within its trading flow, especially with the intervention of the great powers of the world, thus generating a forgotten effect, placing the countries that integrate the Pacific Alliance at a disadvantage.



## I. INTRODUCCIÓN

Según McDonald (2009), el bienestar del mundo mejora si todos los países importan bienes y servicios del extranjero, producidos con menores costos de producción, es por ello que el comercio internacional y la integración económica son un factor vital para el impulso y crecimiento económico de los países participantes.

Por lo anterior se puede decir que es la apertura comercial, financiera y tecnológica puesta en práctica por muchos países la que ayudó al fortalecimiento y desarrollo económico y la que permitió el uso más eficiente de recursos. Lo anterior, propició un despegue en el crecimiento de producción, a su vez con base a estas experiencias es que Colombia, Perú, Chile y México en conjunto y buscando una mejora en el desarrollo de sus economías establecieron la iniciativa de integración regional “La Alianza del Pacífico” creada oficialmente el 28 de Abril de 2011 para facilitar la instauración de un bloque de integración económica y comercial en el cual circulen libremente los bienes y servicios. Además que los miembros mantienen una relación entre sí con las economías más desarrolladoras y dinámicas del mundo.

Por tanto, la estructura Productiva de la Alianza del Pacífico establece las principales características y ventajas de cada uno de los países que la integran. Por ejemplo, Chile genera productos de la minería como cobre y otros minerales, productos agroindustriales, industria liviana, industria pesquera; Perú promueve materias primas, productos agroindustriales, industria liviana; Colombia envía materias primas, productos agrícolas, industria liviana y; México crea productos de alto valor agregado, maquinaria, equipo de transporte, manufacturas (Banco Mundial, 2015).

Se puede observar que México debido a su producción tan diversa cuenta con una ventaja importante en comparación con los tres países restantes ya que es México el país que dentro de la Alianza del Pacífico busca aumentar su influencia regional sobre todo con sus principales socios comerciales que son Estados Unidos, China, Japón, Canadá, Brasil, Alemania y La Unión Europea.

Ahora si bien es cierto todos los países integrantes de la Alianza del Pacífico buscan construir, de manera participativa y consensuada, un área de integración profunda para avanzar progresivamente hacia la libre circulación de bienes, servicios, capitales, personas y economía.; impulsar un mayor crecimiento, desarrollo económico y competitividad de las economías de sus integrantes, con miras a lograr mayor bienestar, superar la desigualdad socioeconómica e impulsar la inclusión social de sus habitantes; convertirse en una plataforma de articulación política, integración económica y comercial, y proyección al mundo, con énfasis en la región Asia-Pacífico.

Por lo anteriormente expuesto, es importante indagar mediante esta investigación si existen o no efectos olvidados y no considerados en el desarrollo comercial provocando que los países participantes de La Alianza del Pacífico no interactúen de manera directa en el desarrollo de dicho tratado.

## 1.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Todos los países sin excepción buscan mejorar sus niveles de vida y es por esto que mediante una mayor apertura comercial insisten en encaminarse hacia el primer mundo. Este es el caso de México, quien ha iniciado este proceso, firmando distintos Tratados de Libre Comercio con países en todo el mundo, generando la eliminación de barreras arancelarias y facilitando el incremento del flujo de la inversión extranjera. La Alianza del Pacífico es un claro ejemplo de lo mencionado anteriormente, conformado por México, Perú, Colombia y Chile, esta nueva agrupación busca incrementar el comercio entre ellos de manera directa, sin embargo, en muchos casos no se ha logrado cumplir con las metas propuestas, es por ello que resulta necesario determinar si en esta agrupación regional existe o no efectos olvidados y si estos conllevan resultados positivos y/o negativos en el crecimiento y desarrollo comercial para los países participantes.

## **1.2. OBJETIVOS.**

### **1.2.1. Objetivo general.**

Determinar si existen efectos olvidados y de qué manera dañan al desarrollo y crecimiento de Perú, México, Chile y Colombia.

### **1.2.2. Objetivos específicos.**

- Analizar la relación comercial entre los cuatro países participantes de La Alianza del Pacífico.
- Generar una base de datos de exportaciones e importaciones totales de cada uno de los países integrantes de la Alianza del Pacífico durante el periodo de 2009-2015
- Determinar si existe una triangulación comercial entre Perú, México, Colombia y Chile en el periodo de estudio.
- Deducir el impacto que dejan los efectos olvidados para la Alianza del Pacífico.
- Delimitar la forma en que actúan sus principales socios comerciales: Estados Unidos, La Unión Europea y China en el momento de llevar a cabo el Tratado Comercial.

### **1.3 HIPÓTESIS.**

Existen efectos olvidados dentro del desarrollo de la Alianza del Pacífico los cuales provocan una dependencia comercial con Estados Unidos de Norte América y que genera una ventaja económico comercial y con ello una mejora en el desarrollo productivo para México.

## II. ANTECEDENTES

En los últimos años la economía de todo el mundo ha sufrido cambios importantes de los cuales México no ha sido la excepción de los mismos debido a que actualmente es un país que se encuentra con un alto grado de inserción dentro de la economía mundial y sobre todo y como principal factor es la cercanía que tiene con los Estados Unidos de Norte América sobre todo a partir de la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá , el 1 de Enero de 1994, pues México se ha ido transformando en un destino atractivo para inversionistas extranjeros y miles de empresas transnacionales, debido a esto y tomándolo como una política comercial, con el objetivo de mantenerse como un país en crecimiento, México se ha suscrito en nuevos acuerdos comerciales como lo son diez tratados de libre comercio con cuarenta y cinco países, treinta y dos acuerdos para la promoción y protección recíproca con treinta y tres países, nueve acuerdos de alcance limitado (Acuerdos de Complementación económica y acuerdos de alcance parcial) y es miembro del Tratado de Asociación Transpacífico y gracias a ello el país actualmente está posicionado como una puerta de acceso a un mercado potencial de más de mil millones de consumidores y 60% del Producto Interno Bruto (PIB) Mundial (PROMEXICO, 2016) México es el segundo socio comercial de los Estados Unidos y el primer destino de las exportaciones de California, Texas y Arizona, aproximadamente seis millones de empleos en Estados Unidos dependen del comercio con México y cada minuto se comercia cerca de un millón de dólares (Secretaria de Relaciones Exteriores, 2015). Las relaciones internacionales para México juegan un papel fundamental en distintos acuerdos internacionales, organizaciones y mecanismos organizacionales como son la Organización de Estados Americanos, el Grupo del Rio, la región Asia-Pacífico entre otras.

Existen investigaciones ya realizadas que dan cuenta que los tratados comerciales firmados por México mismos que han conducido a una triangulación comercial principalmente con Estados Unidos provocando una interdependencia entre estos países:

Bautista (2015) analizó que se lleva a cabo un comportamiento de triangulación comercial dentro del Tratado de Libre Comercio G-3 (México, Colombia, Venezuela) pues dichos miembros al realizar la triangulación comercial entre ellos existe un problema de efectos olvidados provocando así una comercialización no directa entre ellos siendo Estados Unidos el principal nodo que genera la provocación de dichos efectos.

Gutiérrez (2015) encontró que en el comportamiento de los países del tratado comercial del Triángulo del Norte (México, Guatemala, Honduras y El Salvador) existe un efecto olvidado ya que el objetivo principal del tratado comercial no se cumple, que es el establecer una Zona Libre de Comercio que permite avanzar en el fortalecimiento en la interacción entre México y Centroamérica además de existir una triangulación comercial dentro del mismo ya que necesitan un intermediario para realizar sus importaciones y exportaciones y de esta forma poder hacer negocios con demás países.

Es así como México enfocándose hacia la región Asia-Pacífico forma parte en 2011 de la creación de la Alianza del Pacífico teniendo como integrantes a Chile, Colombia, Perú y México con Panamá, Costa Rica y Uruguay como naciones observadoras y con solicitud de permanencia activa en un mediano plazo, el grupo se constituyó con base a la iniciativa del ex presidente de Perú Alan García, y fue en Abril del 2011 donde a través de la Declaración de Lima, estos países constituyeron la Alianza del Pacífico con el fin de facilitar la integración del bloque comercial y económico más grande de América Latina y con ello superar el Mercosur del cual hacen parte Brasil, Argentina, Uruguay, y Paraguay.

Dentro de la Alianza del Pacífico y tomando como socio principal a México busca afectar el liderazgo del Mercosur y sobre todo de Brasil para de esta forma convertirse en el principal interlocutor de América Latina con los Estados Unidos y convertirse así en la atracción de la inversión multinacional y ser el protagonista principal en los foros

internacionales ya que ello es un aspecto bien visto por los Estados Unidos lo que provoca que dicho país aspire a firmar un tratado con dicho bloque económico que se conforma con la Alianza (Arévalo, 2014).

La conformación de un nuevo bloque de integración económica tendrá diferentes repercusiones en ámbitos como el empleo, crecimiento económico y en las relaciones de América Latina con el resto del mundo. En los últimos años el crecimiento de los países participantes en la Alianza ha sido de suma importancia pues ello conlleva a la atracción de capital extranjero provocando así una mejora y aumento en el bienestar de los países participantes a mediano y largo plazo.

Se puede colocar, un panorama general de sus principales actividades económicas y con ello las ventajas de cada país integrante de la Alianza del Pacífico que generan un intercambio comercial entre ellos.

**Cuadro 1. Principales actividades económicas de los países integrantes de la Alianza del Pacífico**

<b>Rubros</b>	<b>Chile</b>	<b>México</b>	<b>Colombia</b>	<b>Perú</b>
Servicios	<b>74.00%</b>	N.D	<b>15.04%</b>	N.D
Minería	<b>11.02%</b>	<b>7.00%</b>	<b>07.03%</b>	<b>11.07%</b>
Industria	<b>11.03%</b>	N.D	N.D	N.D
Agropecuario	<b>3.00%</b>	N.D	N.D	<b>05.03%</b>
Pesca	<b>.03%</b>	N.D	N.D	N.D
Establecimientos Financieros	N.D	N.D	<b>19.07%</b>	N.D
Comercio	N.D	<b>17.00%</b>	<b>12.00%</b>	<b>11.02%</b>
Industria manufacturera	N.D	<b>18.00%</b>	<b>11.01%</b>	N.D
Agricultura	N.D	N.D	<b>6.07%</b>	<b>14.02%</b>
Transporte	N.D	<b>7.00%</b>	N.D	N.D
Construcción	N.D	N.D	N.D	<b>6.08%</b>
Servicios inmobiliarios	N.D	<b>12.00%</b>	N.D	N.D
Construcción	N.D	<b>8.00%</b>	N.D	N.D

Fuente: Alianza del Pacífico, 2015.

N.D. No Disponible.

Los cuatro países llevan a cabo diferentes actividades económicas entre sí para mantener una economía activa, al tener actividades tan diferentes provoca que existe un intercambio comercial fuerte entre ellos tanto de bienes y servicios para poder cubrir en su totalidad sus necesidades como país creando así para la facilidad de los cuatro



países participantes el Tratado de la Alianza del Pacífico y es por ello de la importancia de conocer si existen instrumentos que no se hayan tomado en cuenta al momento de la firma, entrada en vigor y desarrollo del tratado comercial con el fin de saber o conocer las secuelas y consecuencias de la puesta en marcha del intercambio comercial entre estos países.

### III. MARCO TEÓRICO

Los conceptos utilizados en dicha investigación para su mejor entendimiento y comprensión se mencionan a continuación:

**Apertura comercial.** Reducción o eliminación de barreras arancelarias, y otras restricciones a las importaciones de carácter arancelario (ALADI, 2015).

**Acuerdo comercial.** Compromiso multilateral o bilateral entre Estados cuyo objeto es armonizar los intereses respectivos de las naciones de las partes contratantes y aumentar los intercambios comerciales (Osorio, 1996).

**Balanza comercial.** El superávit o el déficit anual neto del comercio de una nación, basado en la diferencia entre el valor total de sus importaciones y exportaciones (Zorrilla, 2006).

**Bienes.** Son Objetos que se producen para su intercambio en el mercado, es decir son mercancías (Zorrilla, 2006).

**Comercio.** Actividad propia del intercambio. Representa la negociación que hacen las personas físicas o jurídicas y los Estados comprando, vendiendo o permutando toda clase de bienes (Larousse, 1996).

**Comercio internacional:** Intercambio comercial entre dos o más regiones (Osorio, 1996).

**Comercio exterior.** Cuando se habla en términos nacionales se trata del Comercio Exterior, es decir, se piensa en la situación actual de un país con relación a los países extranjeros (Osorio, 1996).

**Crecimiento económico.** Proceso mediante el cual la economía de una nación puede suministrar un volumen per cápita, siempre creciente de bienes y servicios, a sus ciudadanos (Larousse Ciencias, 1996).

**Exportación.** Actividad comercial a través de la cual un producto o servicio se vende en el exterior, es decir, a otro país (Osorio, 1996).

**Importación.** Conjunto de mercancías y servicios que un país compra a un país u otros. La importación se da porque ningún país produce todo lo necesario para satisfacer sus necesidades (Osorio, 1996).

**Integración económica.** Se refiere a la reducción de barreras económicas entre dos o más países, con el fin de unir sectores o industrias, como si pertenecieran a un solo país, en lugar de pertenecer en dos o más (Zorrilla, 2006).

**Integración comercial** La zona de libre comercio, que incluye la abolición de las barreras aduaneras entre los países miembros pero una libertad arancelaria para cada uno de ellos con respecto a sus relaciones bilaterales con terceros países (Arias, 2012).

**Política comercial.** Parte de la política económica que se encarga de formular los objetivos comerciales del país, así como de aplicar las medidas e instrumentos adecuados para su cumplimiento (Larousse Ciencias, 1996).

**Servicios.** Bienes que no se materializan en objetos tangibles. El servicio es la realización del trabajo de los hombres con el fin de satisfacer necesidades ajenas, capaz de lograr la satisfacción directa o indirectamente sin materializar los bienes (Arias, 2012).

**Triangulación comercial.** La compra de una mercancía a su país productor X por un país Y cuyo destino final es el país Z; esto es la intermediación del país Y en las adquisiciones de una mercancía originaria del país X, que ha de colocarse en el país Z. (Kitain, 1982).

**Tratado de libre comercio.** Documento escrito que se negocia, firma y opera entre dos o más países con el objeto de intercambiar en forma libre mercancías y servicios. El objetivo del tratado de libre comercio es eliminar las barreras arancelarias, de tal forma que la tasa impositiva llegue a cero así mismo el tratado pretende una mayor integración económica entre países (Osorio, 1996).

**Teoría de los efectos olvidados.** Teoría que permite relacionar causa y efectos a partir de matrices de incidencia para obtener y de esta forma recuperar los elementos que no se toman en cuenta, propuesta por Gill Alluja y Kaufmann Arnold (Lazarri; Machado, 2001).

## IV. METODOLOGÍA.

Se estableció hacer un estudio del comportamiento del Tratado de Libre Comercio de la Alianza del Pacífico conformada por México, Chile, Perú y Colombia en el cual se incluyeron a países como Estados Unidos, La Unión Europea y China para de esta forma poder determinar su influencia dentro de dicho tratado.

Se buscó información acerca de las importaciones y exportaciones totales de cada uno de los países participantes, así como también, se indagó información de dichos países ya mencionados en fuentes secundarias como lo fueron Organismos Nacionales: PROMEXICO inversión y comercio, Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), Secretaría de Economía entre otras, se elaboró la matriz de importaciones y exportaciones totales de cada uno de los países adicionando a EEUU, UE y China tomando como referencia el valor en millones de dólares.

Dicha información se procesó estadísticamente para obtener matrices de primer y segundo orden normalizadas mediante el método propuesto por Gill Alluja y Kaufmann Arnold, (1988), que permite relacionar causa y efectos a partir de matrices de incidencia para obtener y de esta forma recuperar los elementos que no se toman en cuenta para de esta forma obtener los grafos de primer y segundo orden para las importaciones y exportaciones por países y determinar así si existen efectos olvidados.

Por último se analizaron los resultados obtenidos del método ya mencionado determinando así el comportamiento del comercio internacional de la Alianza del Pacífico y el resto de los países para establecer si dicho tratado está cumpliendo con los objetivos manifestados o está provocando efectos olvidados entre ellos y de ser así brindar soluciones sensatas para que el ya mencionado tratado se pueda llevar a cabo sin efectos olvidados de por medio y ello provoque ventajas para los países participantes

## V. ANÁLISIS Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS

En los siguientes párrafos se situará un marco general sobre el comportamiento y desarrollo que la Alianza del Pacífico ha mantenido en estos últimos años.

Imagen 1. Logotipo Alianza del Pacífico



Fuente: Alianza del pacifico 2015

### 5.1 TRATADO DE LIBRE COMERCIO “ALIANZA DEL PACIFICO”.

En 2007 los países de la cuenca latinoamericana del pacifico decidieron crear un espacio de coordinación y concertación, con el interés de fortalecer sus alianzas con los países asiáticos y sobre todo con sus economías y fue así como nació el Foro del Arco del Pacífico Latinoamericano, para luego más tarde en Octubre de 2010 el Presidente de Perú Alan García invito a Chile, Colombia y México a integrar una área que asegurara la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas.

Fue hasta el 28 de abril de 2011 donde los presidentes de Chile, México, Colombia y Perú, en la ciudad de Lima establecieron La Alianza del Pacífico como iniciativa de integración regional estableciendo sus objetivos que son:

- Construir de manera participativa y consensuada un área de integración profunda para avanzar progresivamente hacia la libre circulación de bienes servicios, capitales y personas.

- Convertirse en una plataforma de articulación política, de integración comercial y de proyección al mundo, con especial énfasis al Asia Pacífico.
- Impulsar un mayor crecimiento, desarrollo y competitividad de las economías de sus integrantes, con miras a lograr un mayor bienestar e impulsar la inclusión social de sus habitantes.

Las entidades de promoción de la Alianza del Pacífico son las encargadas de promover y expandir las exportaciones, así como atraer inversión extranjera directa, la internacionalización de empresas nacionales y promocionar la visita de turistas y es a partir de la estrecha cooperación de las entidades de promoción ya mencionadas y con el propósito de progresar con los objetivos ya mencionados que han establecido diversos planes de acción como lo es que los miembros mantengan una red de acuerdos comerciales muy estrecha con las grandes potencias de todo el mundo, pues con ello se promueve el intercambio comercial, de innovación y tecnología con las economías más desarrolladas y competitivas en todo el mundo.

Actualmente, los cuatro países de la Alianza concentran una población de 217 millones de personas, con un PIB per cápita promedio de \$16 759 dólares. Este bloque económico es una plataforma adecuada para fomentar las empresas conjuntas pues proporciona oportunidad a la inversión extranjera y se mantiene abierta a la iniciativa empresarial y la innovación en diversas áreas (Alianza del Pacífico, 2016).

Así como también contribuye con el 36% del PIB de América Latina y con el 50% del comercio en América Latina con el mundo. El PIB de México representa el 61% total de la Alianza del Pacífico (Secretaría de Relaciones Exteriores, 2015).

Los miembros del tratado mantienen y mantendrán dicho acuerdo, junto con una red de acuerdos comerciales entre ellos y con las regiones más competitivas de lo cual la Alianza del Pacífico cuenta con el potencial de mantener y además atraer a nuevos inversionistas de todo el mundo, ya que hasta el momento los cuatro países que integran en acuerdo cuenta con ventajas competitivas en sectores como la minería,

los recursos forestales, energía, agricultura, automoción, la pesca y fabricación. Lo cual se demuestra siendo actualmente la octava fuerza de exportación en el mundo.

### 5.1.1 GENERALIDADES DE LOS PAISES PARTICIPANTES.

El Tratado Comercial de la Alianza del Pacífico está conformado como ya se ha mencionado anteriormente por Chile, Colombia, México y Perú, a continuación, se hace mención de aspectos muy generales de cada uno de los países participantes con énfasis a su desarrollo tanto del comercio como de su economía que han mantenido en estos últimos años sobre todo previo a la firma del tratado y después del mismo de cada uno de ellos.

- **CHILE**

Chile es un país con una economía emergente de alto rango en la región de América Latina y uno de los más reconocidos en todo el mundo, actualmente es la 42° economía de exportación en el mundo y la 67° economía más compleja datos de el Índice de Complejidad Económica (ECI,2015).

**Cuadro 2. Principales exportaciones de Chile (Miles de millones de dólares)**

<b>Producto</b>	
Cobre Refinado	<b>19.00</b>
Mineral de Cobre	<b>17.05</b>
Cobre sin procesar	<b>3.58</b>
Sulfato pasta química sin procesar	<b>2.93</b>
Filetes de pescado	<b>2.21</b>

Fuente: Elaboración propia con datos de OEC- Chile 2015

Como se puede mostrar en el cuadro 1, las principales exportaciones de Chile son el cobre refinado y el mineral de cobre, siendo entre estas dos, el cobre refinado el que le deja un margen de ganancia más elevado con 19 miles de millones de dólares en

estos últimos años, siendo su principal producto de exportación contando con diversos países como principales destinos de sus exportaciones como lo son: China, Estados Unidos, Brasil, Japón, Corea del Sur entre otras.

**Cuadro 3. Principales importaciones de Chile (Miles de millones de dólares)**

<b>Producto</b>	
Refinado de petróleo	<b>7.04</b>
Petróleo Crudo	<b>5.87</b>
Automóviles	<b>4.12</b>
Camionetas de reparto	<b>2.33</b>
Aviones, helicópteros y/o de la nave espacial	<b>1.91</b>

Fuente: Elaboración Propia con información de OEC-CHILE 2015

Como lo indica ya el cuadro 2, podemos notar que las Importaciones de Chile se basan principalmente en petróleo y automóviles, siendo el refinado de petróleo el principal producto dedicado a la importación con 7.04 miles de millones de dólares procedido por el petróleo crudo con 5.87 miles de millones de dólares y en tercer lugar los automóviles con 4.12 miles de millones de dólares, sus principales orígenes de sus importaciones provienen de países como: Estados Unidos, China, Brasil, Alemania y Argentina.

- **MÉXICO.**

En la actualidad la industria ha crecido favorablemente, ya que México se ha vuelto un líder exportador en varios sectores de producción como la electrónica y materia prima, además de ser el segundo país con el mayor número de tratados después de Chile.



**Cuadro 4. Principales productos exportados por México**

<b>Producto</b>	
Petróleo Crudo	<b>41.06</b>
Automóviles	<b>33.02</b>
Piezas- Repuestos	<b>20.02</b>
Camiones de Reparto	<b>19.01</b>
Computadoras	<b>17.01</b>

Fuente: Elaboración Propia con datos de OEC-México 2015

La mayoría de las exportaciones del país se segmentan en cuatro zonas; siendo Estados Unidos el principal receptor de las mismas tanto petroleras como no petroleras con un 77.5% del total exportado, siguiéndole Canadá con un 2.9%, España con 1.9% y el resto del mundo con 17.7% (INEGI 2015).

**Cuadro 5. Principales productos de importación de México. (Miles de millones de dólares)**

<b>Producto</b>	
Refinado de petróleo	<b>23.08</b>
Piezas de repuestos	<b>20.06</b>
Circuitos integrados	<b>11.07</b>
Computadoras	<b>9.06</b>
Automóviles	<b>8.46</b>

Fuente: Elaboración propia con datos de OEC- México. 2015

Los principales orígenes de sus importaciones son los Estados Unidos, China, Japón, Corea del Sur y Alemania entre otras, siendo su principal importación como lo marca el cuadro 4 es el refinado de petróleo con 23.8 miles de millones de dólares.

Actualmente México es la 15° mayor economía de exportación en el mundo y la 23° economía más compleja, en 2013 México exporto \$379 miles de millones e importó \$355 miles de millones de dólares.

- **PERÚ**

Actualmente Perú cuenta con acuerdos comerciales firmados con Singapur y Tailandia, se encuentra en negociaciones con China y se plantea presentar futuras negociaciones con Japón y Nueva Zelanda entre otras, obteniendo de esta forma el lugar 59° entre las principales economías de exportación en el mundo.

La Unión Europea es el principal destino para las exportaciones de Perú en especial las exportaciones de servicios con 535,15 millones de dólares y quedando así en segundo lugar la región Asia-Pacífico con \$263 millones de dólares equivalente al 19,12 % del total exportado (Carazas, Pedro 2008).

Perú exportó en 2013 \$43.8 miles de millones e importó \$43.6 miles de millones de dólares resultando así con una balanza comercial positiva de \$ 217 millones, en 2007 el PIB de Perú, fue de \$202 mil de millones de dólares y su PIB per cápita fue de \$11,8 miles de millones de dólares.

**Cuadro 6. Principales exportaciones de Perú (Miles de millones de dólares).**

<b>Producto</b>	
Oro	<b>8.29</b>
Mineral de Cobre	<b>7.79</b>
Refinado de Petróleo	<b>3.17</b>
Cobre Refinado	<b>2.12</b>
Gas de Petróleo	<b>1.65</b>

Fuente: Elaboración Propia con datos de OEC-Perú 2015

Como se muestra en el cuadro 5, el principal producto de exportación es el oro, seguido del mineral de cobre, siendo sus primordiales destinos de exportación Estados Unidos, China, Suiza, Canadá y Japón entre otros.

**Cuadro 7. Principales importaciones de Perú (Miles de millones de dólares).**

<b>Producto</b>	
Refinado de petróleo	<b>3.02</b>
Petróleo Crudo	<b>3.08</b>
Automóviles	<b>1.08</b>
Camiones de carga	<b>1.05</b>
Computadoras	<b>959</b>

Fuente: Elaboración propia con información de OEC-Perú 2015

Se puede notar que pese a no ser un país abundante de petróleo, tanto en sus importaciones como exportaciones es un exponente importante dentro del intercambio comercial existente actualmente de Perú y siendo así factor importante para el crecimiento del mismo.

Entre sus principales orígenes de importación son los Estados Unidos, China, Brasil, México y Ecuador.

- **COLOMBIA**

Actualmente Colombia se encuentra en el lugar 53° con la mayor economía de exportación en el mundo y la 57° economía más compleja según el índice de complejidad económica (ECI) y es la cuarta economía más importante de Latinoamérica después de Brasil, México y Argentina, se destaca en el ámbito internacional por el importante crecimiento ah largo plazo que ha experimentado en esta última década.

Hasta el 2014 Colombia exportó \$56.5 miles de millones de dólares eh importo \$61.5 miles de millones de dólares provocando así un resultado negativo en su balanza comercial de \$5.04 miles de millones.

**Cuadro 8. Principales Exportaciones de Colombia (Miles de millones de dólares).**

<b>Producto</b>	
Petróleo Crudo	<b>25.07</b>
Briquetas de Carbón	<b>7.59</b>
Refinado de petróleo	<b>2.77</b>
Café	<b>2.66</b>
Oro	<b>1.76</b>

Fuente: Elaboración propia con información de OEC-Colombia 2015

Como se muestra en el cuadro anterior sus principales exportaciones están basadas por productos como el petróleo crudo, refinado de petróleo y en menor cantidad pero con la misma importancia que las anteriores se tiene el café y el oro contando como principales destinos de exportación a Estados Unidos, China, Panamá y España.

**Cuadro 9. Principales importaciones de Colombia (Miles de millones de dólares).**

<b>Producto</b>	
Refinado de petróleo	<b>7.19</b>
Autos	<b>2.61</b>
Computadoras	<b>1.98</b>
Aviones/Helicópteros	<b>1.97</b>
Equipo de radiodifusión	<b>1.74</b>

Fuente: Elaboración propia con información OEC- Colombia 2015

Sus principales importaciones son originarias de Estados Unido, China, México, Alemania y Brasil y por lo menos en 2014 la balanza comercial de Colombia registró un déficit histórico de 6.293 millones de dólares.

Los mayores desfases que ha tenido Colombia en el intercambio comercial se registraron con China, México y Estados Unidos y los superávits más altos con Panamá y España.

### **5.1.2. RELACIÓN COMERCIAL DE MÉXICO CON LOS PAISES PARTICIPANTES: PERÚ, COLOMBIA Y CHILE**

La transición que han llevado a cabo la mayoría de los países en el mundo de una economía abierta a una economía cerrada ha permitido que países que tenían una muy poca o nula participación diplomática o comercial hoy gocen de amplios vínculos generando así un crecimiento en su economía y su comercio siendo un gran factor de esto los diversos tratados de libre comercio un ejemplo de ello es México y el tratado de libre comercio que lleva a cabo como se ha mencionado con anterioridad con Chile, Colombia y Perú y que cabe mencionar que México ha forjado una estrecha relación con los tres países ya que el acuerdo comercial de La Alianza del Pacífico no es el único acuerdo que tiene en común con ellos como es el caso de Chile ya que México inicio su relación comercial en 1999 firmando un acuerdo entre ambos el cual les ha permitido mantener un flujo comercial y que este siga en aumento generando así que Chile pueda posicionarse como el segundo socio comercial de América Latina y por parte de México se abren oportunidades de crecimiento en la parte sur de América y de paso lograr una disminución de la dependencia que México tiene con Estados Unidos. (Procolombia 2016, Secretaria de Relaciones Exteriores, 2016).

Si bien es cierto México también mantiene una relación aún más sólida con Colombia ya que en 2014 cumplieron 20 años del inicio de su relación comercial y de firmar su primer TLC entre ambos y en 1994 firmando el G-3 en conjunto con Venezuela, país que más tarde, en el año 2006 decide abandonar dicho tratado y fue esta acción la que provoco que México y Colombia tuvieran una empatía mayor por invertir un país con otro y fue en el 2012 cuando esta relación comercial cobro aun mayor relevancia con la entrada en vigor de la Alianza del Pacífico aunque hablando en términos de su balanza comercial entre ellos su vínculo pierde relevancia pero a pesar de eso su comercio se mantiene vigente sobre todo en el sector automotriz provocando que la mayor parte de sus productos de importación procedan de México siendo así el tercer país inversionista en Colombia, por lo que el flujo de su comercio entre ellos se está destinando a seguir creciendo de tal manera que actualmente Canadá está interesado

en ser el país sustituto de Venezuela, acción que les generaría una gran ventaja a ambos y sobre todo a México que ya cuenta con un tratado en común con Canadá que es el TLCAN.

El mismo efecto mantiene México en sus relaciones comerciales con Perú ya que con este país llevan una estrecha relación ya histórica desde la época de la independencia pues su primer tratado comercial fue el Tratado de la Amistad, Comercio y Navegación en el año de 1932 y son estas estrechas y largas relaciones que en estos últimos años se han tornado importantes y sobre todo significantes para los dos países sobre todo con la firma de la Alianza del Pacífico y de su último acuerdo firmado en el 2014, llamado Acuerdo de Asociación Estratégica Perú-México, los acuerdos se mantienen y crecen entre ellos ya que en los últimos años México se ha convertido en uno de los principales socios comerciales de Perú, en 2010 era su socio número 20 y en 2014 paso a ser el número 10 al igual Perú que se mantiene vigente con promociones de inversiones así como promoviendo su turismo y esta empatía que va en crecimiento entre estos países se ha dado principalmente en la coincidencia que han encontrado el gobierno de ambos países de tomar en cuenta las propuestas que proceden del sector privado como lo la creación del Consejo Empresarial de la Alianza del Pacífico (CEAP) generando no solo una estrecha relación entre ambos sino más bien con los cuatro países participantes de la Alianza del Pacífico.

Gracias a que México ha firmado acuerdos comerciales en tres distintos continentes, por lo que se ha posicionado de esta forma como una puerta de acceso a un mercado potencial de más de mil millones de consumidores y el 60% del PIB mundial.  
(PROMEXICO)

### 5.1.3. BALANZA COMERCIAL DE MÉXICO CON LA ALIANZA DEL PACIFICO.

Imagen 2. LA ALIANZA DEL PACIFICO



Fuente: Imágenes Google 2016

Cuadro 10. Balanza Comercial de México con la Alianza del Pacífico (Millones de dólares)

País	Exportaciones	Importaciones	Comercio Total	Balanza Comercial
<b>Colombia</b>	835	6.355	7.190	-5.520
<b>Chile</b>	1.346	2.485	3.831	-1.139
<b>Perú</b>	406	1.249	1.655	-843
<b>Total</b>	2.587	10.089	12.676	-7.493

Fuente: Elaboración propia con fuentes estadísticas de la Alianza del Pacífico 2015

En el cuadro 9 se puede concebir que las exportaciones que lleva a cabo México con la Alianza del Pacífico principalmente las realiza con Chile seguido de Colombia, efecto contrario que se tiene con las importaciones de las cuales mayormente provienen de Colombia seguido de Chile, teniendo como resultado un comercio total y marcado mayormente de entre los tres países participantes un mayor intercambio con Colombia.

Ahora bien el comportamiento en el intercambio comercial no solo entre los países participantes si no también con todo el mundo se ha ido modificando a lo largo del tiempo sobre todo previo a la firma del tratado y después del mismo en alguno de los países se generó un cambio positivo en otros todo lo contrario y en algunos cosas no hubo mayor trascendencia entre su intercambio antes y después de la creación de la Alianza, un ejemplo de un crecimiento positivo que se tuvo previo y después de la firma del tratado como se puede notar en los cuadros 10 y 11 lo presenta México tanto en exportaciones como en importaciones, pues en ambos casos por lo menos hasta el año 2014 el cambio ha sido notorio y sobre todo constante.

**Cuadro 11. Importaciones y exportaciones de México previo a la integración de la Alianza del Pacífico (2008-2010).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2008	271.875	281.949
2009	229.783	234.385
2010	298.473	301.482

Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaria de Economía 2015

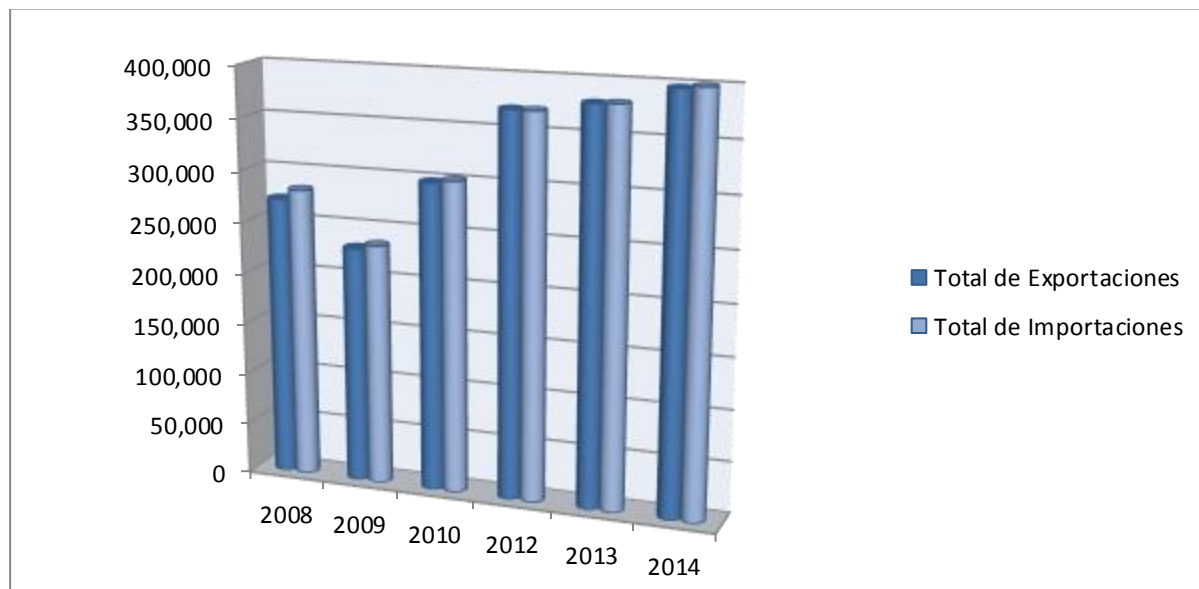
**Cuadro 12. Importaciones y exportaciones de México después de la integración de la Alianza del Pacífico. (2012-2014).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2012	370.706	370.752
2013	380.189	381.210
2014	397.535	399.977

Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaria de Economía 2015



**Gráfica 1. Comparación del comportamiento de Importaciones y exportaciones Totales de México previo y posteriormente a la firma del Tratado de la Alianza del Pacífico 2008-2014 (Millones de dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaría de Economía (2010-2014)

En el caso de Perú sucede la misma situación que México en el que su intercambio comercial tuvo un desarrollo previo y posterior al tratado, aunque como es claro en la gráfica 2, Perú en los años 2013 y 2014 han mantenido un notorio descenso tanto en sus importaciones como exportaciones a nivel mundial. Siendo así el único país miembro del tratado que presenta este fenómeno de bajas en su intercambio comercial en los últimos años.

**Cuadro 13. Importaciones y exportaciones Totales de Perú previo a la Firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2008	31.018	28.449
2009	26.962	21.011
2010	35.565	28.815

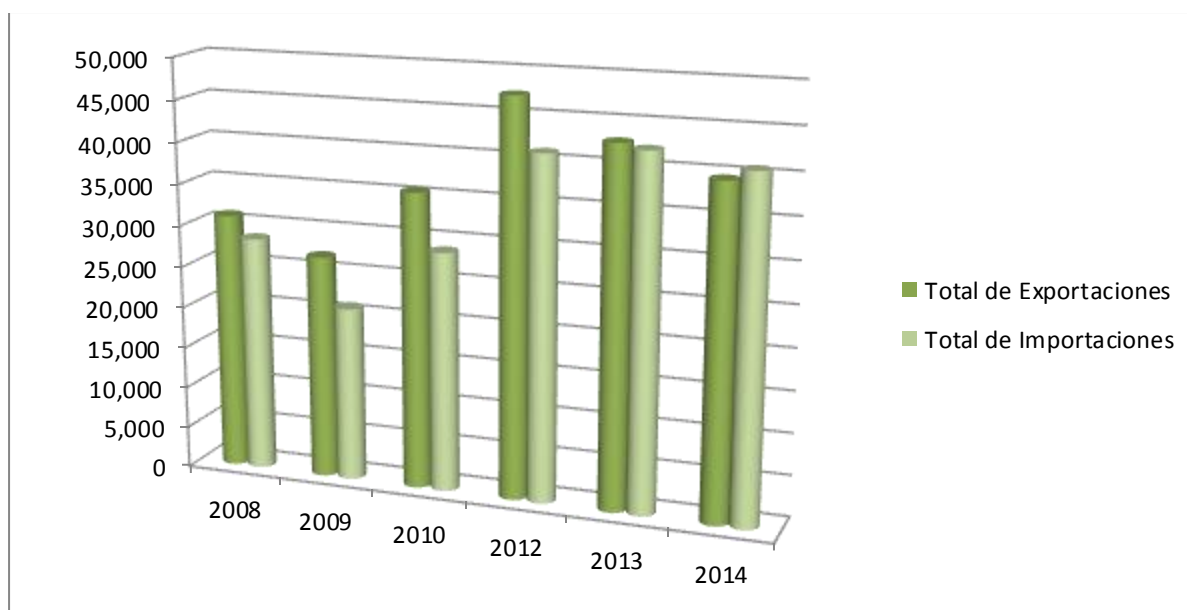
Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticos del Banco Central de Reserva del Perú 2015

**Cuadro 14. Importaciones y Exportaciones total de Perú posteriormente a la firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).**

Año	Exportaciones (Millones de dolares)	Importaciones (Millones de dolares)
2012	47.411	41.135
2013	42.861	42.248
2014	39.533	40.809

Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticos del Banco Central de Reserva del Perú 2015.

**Gráfica 2. Comparación de las Importaciones y exportaciones totales de Perú previo y después de la firma de la Alianza del Pacífico 2008.2010 (Millones de Dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos del Banco Central de la reserva del Perú 2015.

Ahora refiriéndose al análisis realizado a Chile en el comportamiento de su intercambio comercial tanto en exportaciones como importaciones como se muestra en los cuadros 14 y 15 el comportamiento es similar al que muestra México pues de 2008 al 2014 ha mantenido un margen de crecimiento positivo teniendo un auge como lo han mostrado los dos países ya mencionados anteriormente (México y Perú) en el año 2012, año posterior a la conformación del bloque económico de la Alianza.

**Cuadro 15. Importaciones y exportaciones totales de Chile previo a la firma de la Alianza del Pacífico (2008-2010).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2008	66.455.5	57.609.63
2009	48.269.4	37.463.10
2010	51.251	39.810

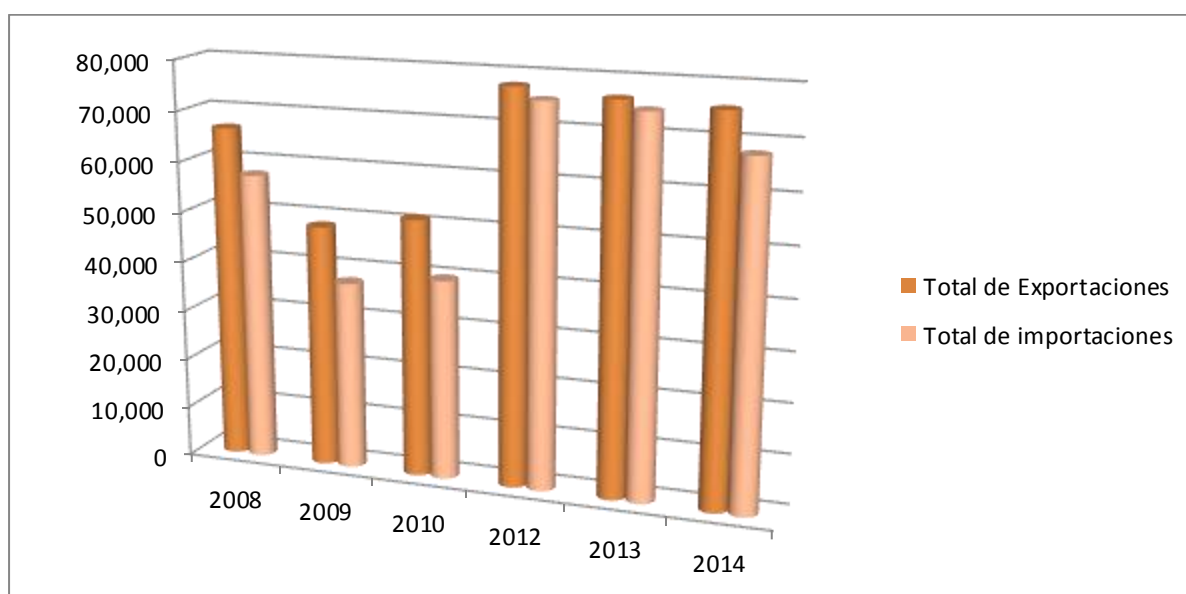
Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Universidad de Santiago de Chile 2015.

**Cuadro 16. Importaciones y exportaciones totales de Chile posterior a la firma de la Alianza del Pacífico (2012-2014).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2012	77.791	75.458
2013	76.477	74.657
2014	75.675	67.908

Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Universidad de Santiago de Chile 2015

**Gráfica 3. Comparación de las importaciones y exportaciones totales de Chile previo y posterior de la firma de la Alianza del Pacífico 2008-2014**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Universidad de Santiago de Chile 2015.

Por último, en el caso de Colombia es notorio que prácticamente del año 2008 al 2014 tanto sus exportaciones como importaciones fueron duplicadas sobre todo es aún más notorio el previo y posterior en la magnitud de las mismas antes y después de la firma del tratado comercial, lo que sí cabe aclarar es que dichas cifras para los cuatros países se está hablando de intercambio a nivel mundial es decir los países integrantes de la Alianza si mostraron un crecimiento en su intercambio comercial previo y después de la firma del tratado pero no significa que dichas cifras positivas sean gracias a ello pues se está hablando de importaciones y exportaciones muy generales con el resto del mundo.

**Cuadro 17. Importaciones y exportaciones de Colombia con el resto del mundo previo a la firma de la Alianza del Pacifico (2008-2010).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2008	37.625.9	37.155.4
2009	32.853	31.187.8
2010	39.820	38.351

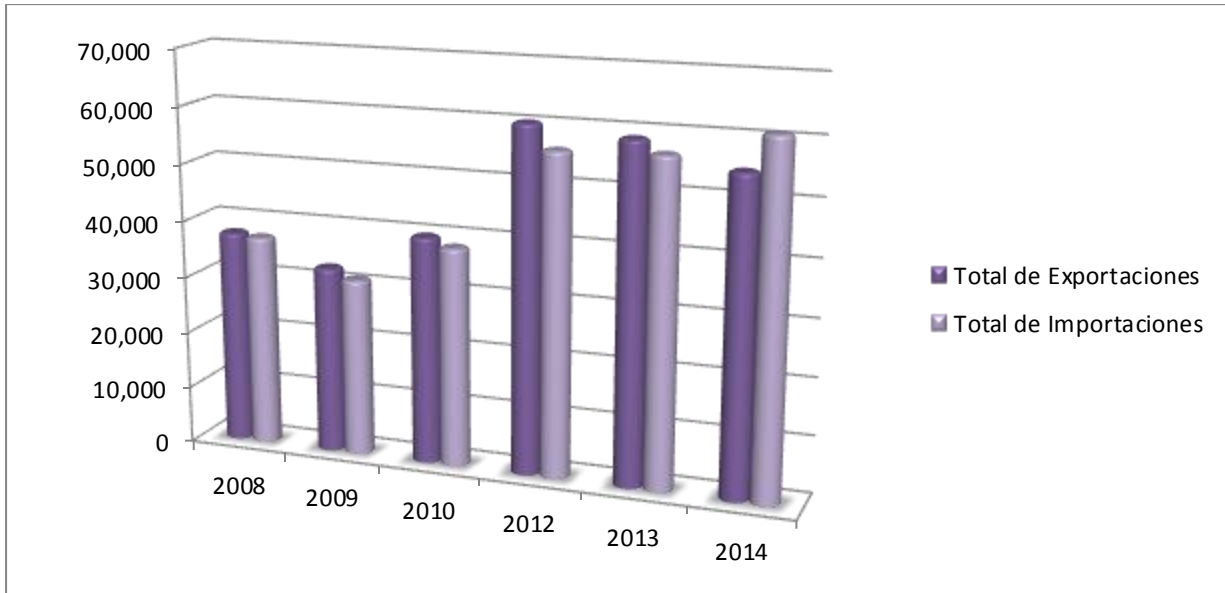
Fuente: Elaboración propia con datos estadística de PROCOLOMBIA 2015

**Cuadro 18. Importaciones y exportaciones de Colombia posteriores a la firma de la Alianza del Pacifico (2012-2014).**

<b>Año</b>	<b>Exportaciones (Millones de dolares)</b>	<b>Importaciones (Millones de dolares)</b>
2012	60.274	56.092
2013	58.824	56.620
2014	54.795	61.080

Fuente: Elaboración propia con datos estadística de PROCOLOMBIA

**Gráfica 4. Comparación de las importaciones y exportaciones totales que presentó Colombia previo y posteriormente a la firma de la Alianza del Pacífico 2009-2014 (Millones de Dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadística de PROCOLOMBIA 2015

Al realizar un análisis a las gráficas y cuadros anteriores se puede decir que los cuatro países a pesar de mantener un aumento y con ello un desarrollo en su intercambio comercial en los últimos años, su balanza sigue manteniendo un déficit pues en los cuatro diferentes casos las importaciones son aún mayores a sus exportaciones es decir es aún más grande la cantidad de productos, bienes y servicios que le compran al resto del mundo que la cantidad que le venden al mismo.

## 5.2 DESARROLLO DEL COMERCIO EN MÉXICO.

México se ha mantenido en un proceso de desarrollo económico basado en suplir la demanda de mercados muy desarrollados como el estadounidense y el canadiense, sacando provecho de su competitividad y cercanía con estos países.

Actualmente México pertenece al grupo de los países de La organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OECD), al acuerdo comercial NAFTA, por su

cercanía geográfica con EEUU y Canadá, al igual que con Colombia sostiene el acuerdo comercial del G2 así como también en 2010 fue el importador número 15 del mundo siendo en el mismo año su principal proveedor Estados Unidos con una participación de 48.2% (US\$ 145.450,4 millones), seguido por China con 15,1% (US\$ 45.607,5 millones) y Japón con 5,0% (US\$ 15.014,7 millones). (ProMéxico, 2016)

Del total importado por México 3.2% (US\$ 9.603,3 millones) provino de los países miembros de la ALADI, siendo sus tres principales socios y miembros de la misma, Brasil con importaciones de US\$ 4.237 millones, Chile con US\$ 1.952 millones y Argentina con US\$ 1.092,8 millones (Procolombia; 2010).

**Cuadro 19. Importaciones y exportaciones de México con Perú previo a la firma de la Alianza del Pacífico (Millones de dólares).**

<b>Año</b>	<b>Total de Exportaciones</b>	<b>Total de Importaciones</b>
2008	1.179.812	426.237
2009	585.940	355.361
2010	1.527.645	337.127

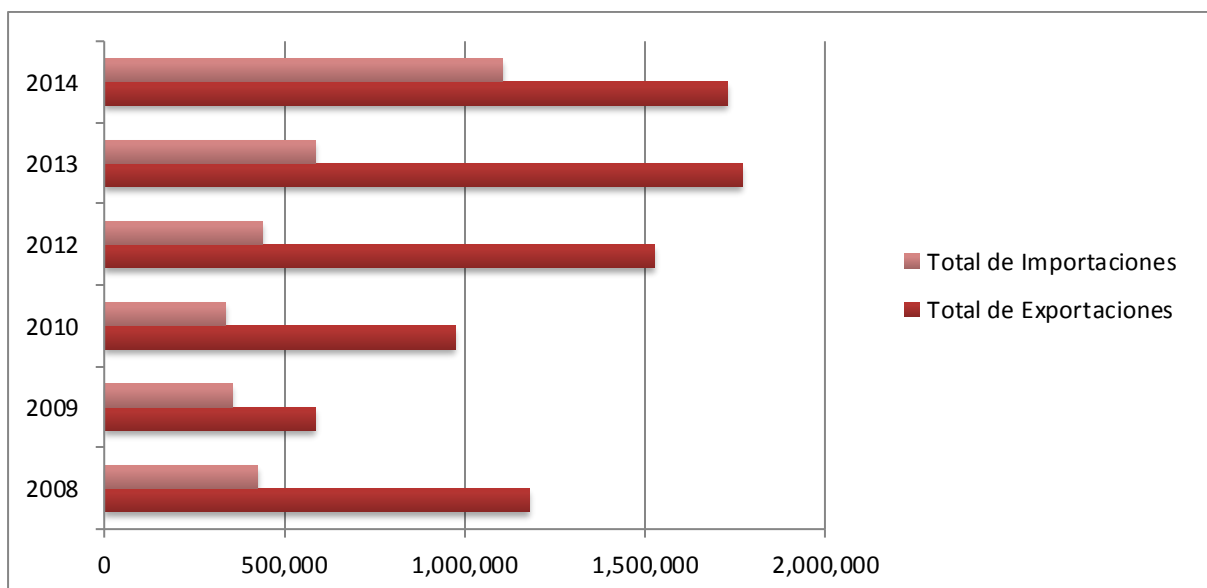
Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticos de la Secretaría de Economía 2015.

**Cuadro 20. Importaciones y exportaciones de México con Perú después de la firma de la Alianza del Pacífico. (Millones de dólares)**

<b>Año</b>	<b>Total de Exportaciones .</b>	<b>Total de Importaciones</b>
2012	1,527,645	439,697
2013	1,770,490	585,345
2014	1,730,174	1,106,263

Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticos de la Secretaría de Economía 2015.

**Gráfica 5. Importaciones y exportaciones totales de México con Perú previo y posterior a la Alianza del Pacífico, 2008-2014 (Millones de dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaría de Economía 2015

Perú, hasta la fecha aparentemente no ha sido un grande socio comercial con México pero al analizar ya en cantidades como se puede notar en el gráfico 5 tanto exportaciones como importaciones han ido en crecimiento y sobre todo las exportaciones, hecho que para México le es positivo pues para todo país es aún más conveniente exportar que importar y es tal el caso que México presenta con Perú sobre todo y siendo aún más notorio el antes y después de la firma del acuerdo comercial.

**Cuadro 21. Importaciones y exportaciones totales de México con Chile previo a la firma de la Alianza del Pacífico (Millones de dólares).**

Año	Total de Exportaciones	Total de Importaciones
2008	1.586.907	2.592.283
2009	1.049.337	1.650.546
2010	1.863.446	1.952.523

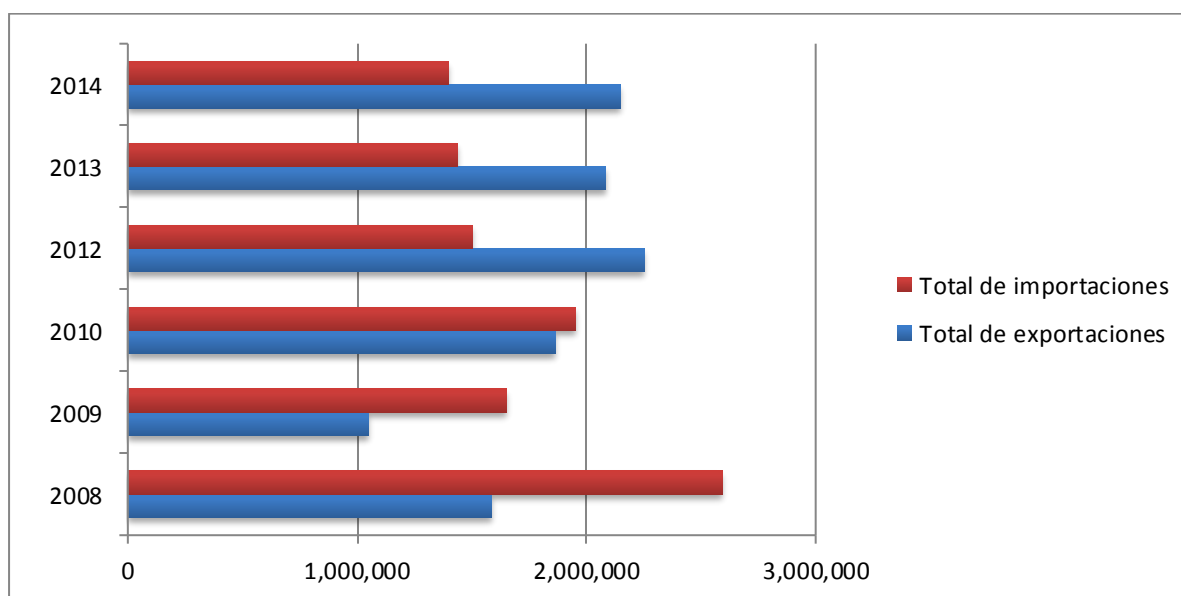
Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticas de la Secretaría de Economía 2015

**Cuadro 22. Importaciones y exportaciones de México con Chile después de la firma de la Alianza del Pacífico (Millones de dólares).**

<b>Año</b>	<b>Total de Exportaciones</b>	<b>Total de Importaciones</b>
2012	2.251.506	1.502.608
2013	2.084.667	1.438.424
2014	2.148.002	1.397.598

Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticas de la Secretaría de Economía 2015

**Gráfica 6. Importaciones y Exportaciones Totales de México con Chile previo y después de la firma de la Alianza del Pacífico. 2008-2014 (Millones de Dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaría de Economía 2015

En el caso de Chile la situación para México fue aún más significativa que en el caso de Perú pues como se muestra en cantidades en el cuadro 20 y 21 hasta el año 2010 México importaba más de lo que exportaba con Chile y fue en la integración del bloque comercial entre ellos que la situación dio un cambio radical ya que fue a partir del año 2012 (un año posterior a la firma del acuerdo comercial) que México comenzó a exportar más que importar con Chile contexto que le favorece en todos los sentidos a México y su desarrollo comercial con Chile.



**Cuadro 23. Importaciones y exportaciones de México con Colombia después de la firma de la Alianza del Pacífico. (Millones de dólares).**

<b>Año</b>	<b>Total de Exportaciones</b>	<b>Total de Importaciones</b>
2008	3.032.432	1.071.540
2009	2.490.540	619.072
2010	3.757.136	795.335

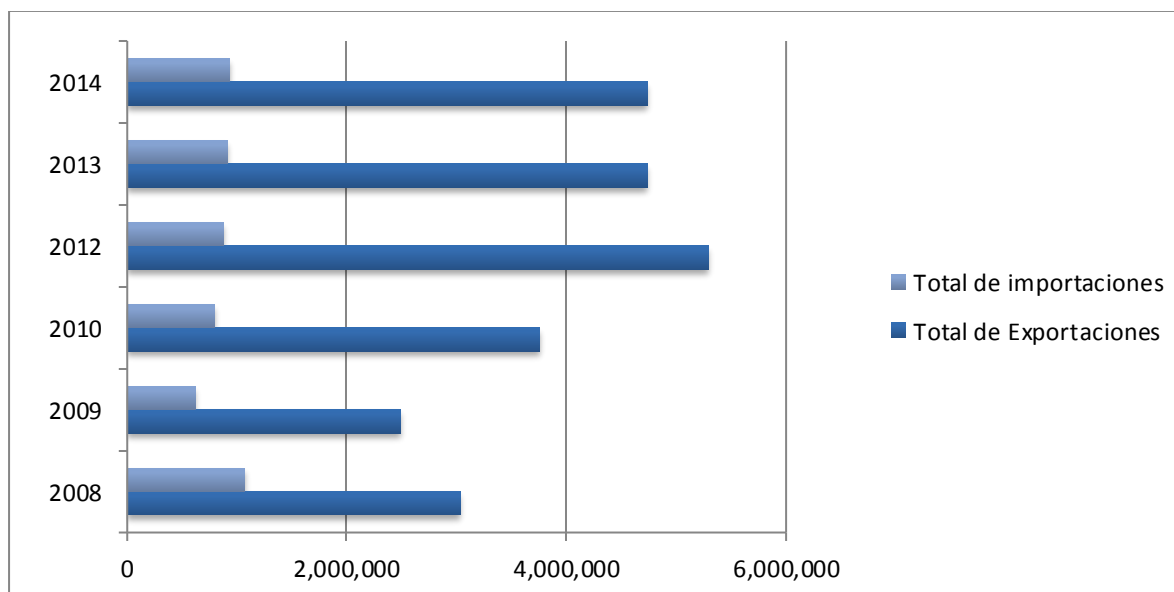
Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticas de la Secretaria de Economía 2015

**Cuadro 24. Importaciones y exportaciones de México con Colombia después de la firma de la Alianza del Pacífico. (Millones de Dólares).**

<b>Año</b>	<b>Total de Exportaciones</b>	<b>Total de Importaciones</b>
2012	5.292.260	877.065
2013	4.735.170	911.762
2014	4.733.891	934.474

Fuente: Elaboración Propia con datos estadísticas de la Secretaria de Economía 2015

**Gráfica 7. Importaciones y Exportaciones Totales de México con Colombia previo y después de la firma de la Alianza del Pacífico. 2008-2014 (Millones de Dólares).**



Fuente: Elaboración propia con datos estadísticos de la Secretaria de Economía 2015.

Es Colombia como se ha mencionado anteriormente uno de los tres países de la Alianza que mantiene una relación más estrecha con México pues son también integrantes del tratado comercial “G2” ambos tratados que se mantienen en desarrollo, los dos en positivo sobre todo para México como es obvio en el gráfico 6 donde prácticamente del año 2008 al 2014 las exportaciones hacia Colombia se han duplicado lo que nos dice que para México, Colombia si representa un gran socio comercial del Sur de América.

### 5.3. MATRIZ DE IMPORTACIÓN.

IMPORTACIONES TOTALES (FOB)			D E S T I N O						
			P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7
O R I G E N	P1	2009		\$1.363,74	\$1.180,18	\$692,02	\$7.287,56	\$6.682,78	\$5.133,28
		2010		\$1.533,15	\$2.037,31	\$1.130,45	\$9.368,24	\$7.560,33	\$8.289,85
		2011		\$2.185,27	\$2.418,31	\$2.018,18	\$14.015,38	\$9.591,57	\$10.205,50
		2012		\$2.177,90	\$2.461,90	\$2.027,02	\$15.656,55	\$10.081,08	\$12.416,33
		2013		\$1.715,10	\$2.383,42	\$1.723,14	\$15.017,18	\$11.766,10	\$13.851,60
		2014		\$1.184,37	\$2.420,14	\$1.609,19	\$14.648,05	\$10.465,80	\$14.200,64
	2015		\$765,94	\$1.879,11	\$941,18	\$10.057,67	\$8.210,18	\$11.904,52	
	P2	2009	\$588,36		\$2.293,34	\$621,79	\$11.486,11	\$5.090,35	\$3.704,28
		2010	\$735,04		\$3.49.395	\$782,95	\$9.435,85	\$5.594,74	\$5.459,63
		2011	\$899,94		\$6.052,71	\$1.002,63	\$10.457,15	\$7.445,66	\$8.153,74
		2012	\$963,95		\$6.445,14	\$927,27	\$13.572,57	\$7.343,65	\$9.797,04
		2013	\$902,22		\$5.489,31	\$868,43	\$14.155,02	\$8.008,09	\$10.340,17
		2014	\$927,50		\$5.265,38	\$1.202,79	\$16.314,53	\$8.744,10	\$11.766,95
	2015	\$779,39		\$3.846,96	\$934,97	\$18.197,86	\$8.264,00	\$10.012,84	
	P3	2009	\$1.650,55	\$619,08		\$355,37	\$112.433,83	\$27.310,73	\$32.528,98
		2010	\$1.952,33	\$795,34		\$337,14	\$145.007,35	\$32.563,93	\$45.607,56
		2011	\$2.101,39	\$824,51		\$582,35	\$174.356,03	\$37.740,03	\$52.248,01
		2012	\$1.502,61	\$877,07		\$439,94	\$185.109,81	\$40.958,74	\$56.936,13
		2013	\$1.438,43	\$911,77		\$585,35	\$187.261,92	\$43.090,57	\$61.321,38
		2014	\$1.397,60	\$934,48		\$1.106,27	\$195.278,36	\$44.524,79	\$66.255,97
	2015	\$1.480,41	\$922,50		\$681,32	\$186.802,04	\$43.722,60	\$69.987,82	
	P4	2009	\$997,48	\$950,12	\$734,87		\$4.319,42	\$2.455,86	\$3.265,56
		2010	\$1.048,17	\$1.328,42	\$1.118,95		\$5.811,07	\$3.184,92	\$5.811,07
		2011	\$1.337,94	\$1.469,16	\$1.384,73		\$7.376,61	\$4.091,24	\$7.376,61
		2012	\$1.243,92	\$1.567,12	\$1.674,91		\$7.933,92	\$5.005,82	\$7.933,92
		2013	\$1.326,49	\$1.468,47	\$1.818,82		\$8.796,10	\$5.197,76	\$8.796,10
		2014	\$1.278,99	\$1.246,22	\$1.925,00		\$8.799,78	\$4.922,98	\$8.799,78
	2015	\$1.200,25	\$1.284,73	\$1.707,22		\$7.805,80	\$4.431,40	\$7.805,80	
	P5	2009	\$5.948,25	\$11.323,12	\$176.654,37	\$4.223,31		\$281.800,80	\$296.373,88
		2010	\$7.017,47	\$15.659,40	\$229.985,62	\$5.243,31		\$319.263,80	\$364.952,63
		2011	\$9.076,04	\$23.114,21	\$262.873,60	\$6.605,02		\$368.463,90	\$399.371,23
		2012	\$9.366,57	\$24.621,67	\$277.593,64	\$6.418,28		\$381.755,40	\$425.619,08
		2013	\$10.384,69	\$21.626,23	\$280.555,17	\$8.126,73		\$387.510,40	\$440.434,33
		2014	\$9.475,55	\$18.299,72	\$294.074,05	\$6.076,66		\$420.591,10	\$466.754,46
	2015	\$8.879,80	\$14.056,89	\$294.741,11	\$5.068,70		\$427.561,70	\$481.880,76	
	P6	2009	\$105.112,98	\$56.029,21	\$140.125,65	\$44.848,92	\$2.123.902,60		\$3.001.385,78
		2010	\$125.629,67	\$63.407,10	\$182.550,17	\$66.801,89	\$2.299.098,55		\$3.759.795,83
		2011	\$154.468,59	\$97.015,64	\$236.835,16	\$89.037,84	\$2.672.318,41		\$4.104.097,04
		2012	\$124.499,19	\$110.918,05	\$250.941,59	\$80.420,13	\$2.653.318,54		N/D
		2013	\$118.811,55	\$101.511,08	\$232.610,27	\$70.047,62	\$2.605.108,46		\$3.719.906,82
		2014	\$114.593,35	\$108.649,53	\$238.910,07	\$66.135,10	\$2.780.295,39		\$4.014.047,26
	2015	\$90.679,98	\$73.110,28	\$214.215,56	\$54.914,57	\$2.762.377,47		3.888.084,08	
P7	2009	\$127.905,20	\$974.820,00	\$38.818,99	\$43.238,89	\$864.139,93	\$1.704.499,96		
	2010	\$179.351,93	\$21.033,62	\$68.751,87	\$63.681,85	\$1.068.678,97	\$2.340.960,75		
	2011	\$205.781,93	\$23.948,50	\$93.775,87	\$78.642,76	\$1.231.240,09	\$3.105.281,50		
	2012	\$206.316,32	\$31.566,64	\$91.610,24	\$84.546,98	\$1.337.658,23	\$3.141.229,57		
	2013	\$207.076,84	\$36.202,70	\$102.384,85	\$84.080,61	\$1.533.948,62	\$3.550.896,64		
	2014	\$210.103,20	\$75.993,28	\$111.793,63	\$81.673,34	\$1.598.414,03	\$3.594.405,03		
2015	\$186.803,64	\$35.387,19	\$100.827,50	\$81.807,20	\$1.505.433,83	311.159.029			

Fuente: Elaboración propia con Datos de La Alianza del Pacífico, Eurostat, Census United States, Procolombia, ALADI, varios años.

Donde: P1=Chile; P2=Colombia, P3=México, P4=Perú, P5=USA, P6=La Unión Europea, P7=China

N/D= No Disponible

En la matriz de importación es claro el crecimiento que han obtenido los países participantes del bloque comercial de la Alianza del Pacífico con el paso de los años, y sobre todo a partir de la firma del tratado en el año 2011 aunque también se cuenta con excepciones como es el caso de Perú quien su crecimiento no ha sido constante ya que desde el año 2009 al 2015 se mantiene una variación, en algunos años positivas y en otras negativas una descendencia en las importaciones.

### 5.3.1. MATRIZ DE EXPORTACIÓN.

EXPORTACIONES TOTALES (FOB)			D E S T I N O						
			P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7
O R I G E N	P1	2009		\$554,00	\$1.481,00	\$1.405,00	\$5.949,30	\$9.791,00	\$13.028,00
		2010		\$730,00	\$1.921,00	\$1.632,00	\$7.017,50	\$12.462,00	\$17.324,00
		2011		\$899,00	\$1.818,00	\$1.993,00	\$9.076,00	\$14.372,00	\$18.620,00
		2012		\$914,00	\$1.346,00	\$1.813,00	\$9.371,10	\$11.970,00	\$18.218,00
		2013		\$869,00	\$1.321,00	\$1.963,00	\$10.363,20	\$11.278,00	\$19.219,00
		2014		\$988,88	\$2.148,01	\$1.484,87	\$8.722,05	\$6.193,00	\$18.220,24
	2015		\$7.367,49	\$1.861,55	\$8.668,13	\$8.286,97	\$5.545,00	\$16.360,39	
	P2	2009	\$1.242,00		\$619,08	\$788,03	\$11.323,10	\$4.546,58	\$949,73
		2010	\$1.447,00		\$795,34	\$1.131,84	\$15.659,30	\$4.897,86	\$1.966,62
		2011	\$2.083,00		\$824,51	\$1.396,87	\$23.114,20	\$8.748,48	\$1.989,06
		2012	\$2.037,00		\$877,07	\$1.582,09	\$24.619,80	\$8.861,33	\$3.343,08
		2013	\$1.555,00		\$911,77	\$1.273,93	\$21.617,30	\$9.050,70	\$5.102,17
		2014	\$1.008,37		\$4.733,90	\$1.193,10	\$14.038,81	\$5.509,00	\$5.757,08
	2015	\$8.057,37		\$3.668,14	\$7.212,53	\$9.595,70	\$5.545,00	\$2.097,07	
	P3	2009	\$1.172,00	\$2.490,55		\$585,95	\$176.654,40	\$11.683,71	\$2.207,79
		2010	\$2.022,00	\$3.757,14		\$973,59	\$229.985,60	\$14.479,77	\$4.182,85
		2011	\$2.403,00	\$5.632,64		\$1.286,40	\$262.873,90	\$19.135,91	\$5.964,23
		2012	\$2.485,00	\$5.592,27		\$1.527,65	\$277.569,80	\$21.990,10	\$5.720,86
		2013	\$2.430,00	\$4.735,41		\$1.770,54	\$280.455,50	\$19.862,18	\$6.467,14
		2014	\$1.338,80	\$914.416,00		\$724,85	\$318.365,65	\$298.908,00	\$5.964,13
	2015	\$1.209,71	\$914.261,00		\$4.273,99	\$308.851,66	N.D	\$4.881,29	
	P4	2009	\$693,00	\$596,45	\$355,37		\$4.223,30	\$4.324,87	\$4.078,80
		2010	\$1.328,00	\$755,15	\$337,14		\$5.243,30	\$6.571,88	\$5.434,01
		2011	\$2.006,00	\$988,61	\$582,35		\$6.605,00	\$8.707,11	\$6.972,64
		2012	\$2.012,00	\$876,91	\$439,97		\$6.418,40	\$7.869,25	\$7.848,97
		2013	\$1.701,00	\$843,53	\$585,35		\$8.122,30	N.D	\$9.640,00
		2014	\$1.754,83	\$1.186,49	\$1.730,18		\$5.620,80	\$2.760,00	\$6.707,28
	2015	\$1.415,83	\$1.148,40	\$1.650,66		\$3.958,23	\$3.133,00	\$5.700,45	
	P5	2009	\$9.345,60	\$9.451,50	\$128.892,10	\$4.918,80		\$220.599,30	\$69.496,70
		2010	\$10.906,70	\$12.067,70	\$163.664,60	\$6.749,50		\$239.591,00	\$91.911,10
		2011	\$15.993,03	\$14.335,62	\$198.288,73	\$8.341,86		\$268.455,30	\$104.121,52
		2012	\$18.773,14	\$16.356,80	\$215.875,11	\$9.348,62		\$265.359,60	\$110.516,61
		2013	\$17.517,72	\$18.369,30	\$226.070,25	\$10.119,12		\$262.116,10	\$121.721,14
		2014	\$8.722,05	\$14.038,81	\$318.365,65	\$5.620,80		\$1.219,23	\$123.675,66
	2015	\$7.759,52	\$9.595,70	\$308.851,66	\$3.958,23		N.D	\$116.186,26	
	P6	2009	\$6.493,00	\$4.902,66	\$27.321,51	\$2.456,32	\$281.800,80		\$105.952,07
		2010	\$7.585,00	\$5.217,65	\$32.622,76	\$3.173,91	\$319.263,80		\$146.440,42
		2011	\$9.789,00	\$6.793,71	\$37.773,94	\$4.109,36	\$368.475,20		\$176.438,43
		2012	\$10.067,00	\$6.943,04	\$40.961,36	\$4.997,86	\$381.207,60		\$186.218,97
		2013	\$13.187,00	\$7.680,20	\$43.142,89	\$4.041,00	\$387.127,20		N.D
		2014	\$11.077,50	\$8.003,00	\$377.584,67	\$4.294,09	\$4.138.944,80		\$2.187.013,09
	2015	\$92.723,73	\$72.609,80	\$373.482,92	\$4.138,38	\$4.119.913,79		1.890.322,19	
P7	2009	\$5.812,00	\$3.480,69	\$32.528,98	\$3.267,44	\$296.373,90	\$278.104,10		
	2010	\$9.187,00	\$5.027,63	\$45.607,56	\$5.140,20	\$364.952,60	\$366.754,48		
	2011	\$11.950,00	\$7.665,72	\$52.248,01	\$6.364,75	\$399.378,90	\$381.341,79		
	2012	\$13.531,00	\$8.963,94	\$56.936,13	\$7.802,94	\$425.578,90	\$376.359,76		
	2013	\$15.702,00	\$10.363,00	\$61.321,38	N.D	\$440.433,50	N.D		
	2014	\$18.220,24	\$5.757,08	\$5.964,13	\$6.707,28	\$387.104,91	480.290.640		
2015	\$14.986,29	\$2.097,07	\$4.881,29	\$5.700,45	\$410.804,88	438.234.349			

Fuente: Elaboración propia con Datos de La Alianza del Pacífico, Eurostat, Census United States, Procolombia, ALADI, varios años.

Donde: P1=Chile; P2=Colombia, P3=México, P4=Perú, P5=USA, P6=La Unión Europea, P7=China

N/D= No Disponible

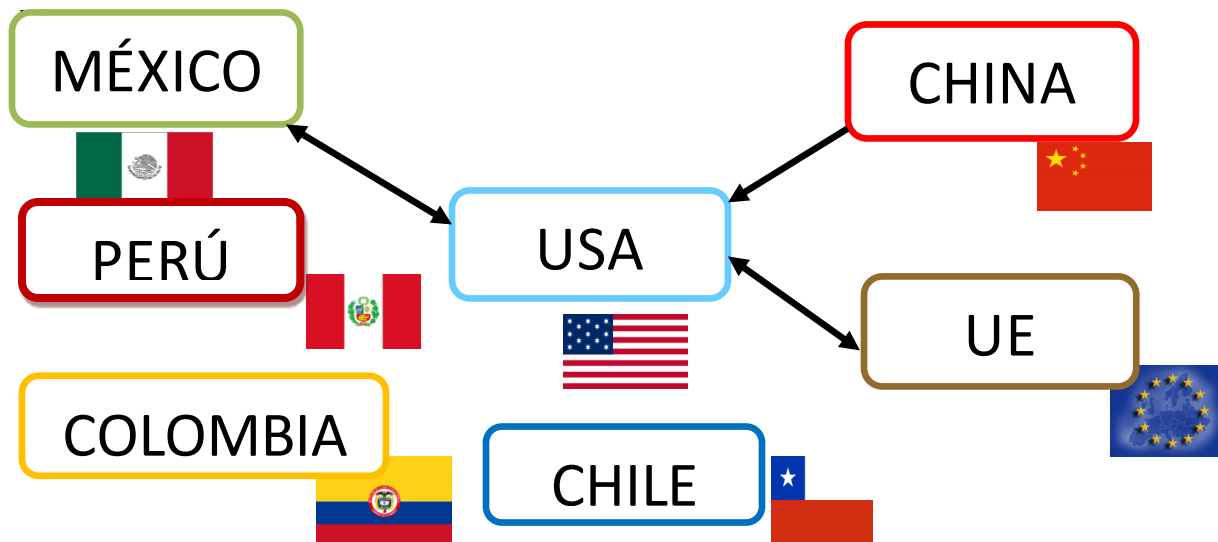
Para la matriz de exportación el caso es el mismo que en el de importación pues el crecimiento se mantiene en los cuatro países pero es para ambas matrices que su crecimiento no es el mismo al momento de compararlas con las grandes potencias como los Estados Unidos, La Unión Europea y China por lo que se puede deducir que a pesar que Perú, México, Chile y Colombia mantienen un crecimiento positivo aun no les es suficiente para poder competir con las grandes potencias que también se mantienen en desarrollo dejando siempre así en desventaja a los países de tercer mundo como lo es México

## 5.4. EFECTOS OLVIDADOS

### 5.4.1 Análisis de efectos olvidados de exportación.

Como se muestra en la figura 1 en las exportaciones totales de la Alianza del Pacífico y en este caso en especial con México, los efectos olvidados son obvios y sobre todo relevantes pues solo interactúa dentro de sus exportaciones con Estados Unidos pues tanto México exporta y viceversa Estados Unidos exporta con dirección a México donde es clara una triangulación comercial pues se puede decir que México para poder exportar al resto del mundo se apoya en Estados Unidos y es ese mismo que hace exportaciones para China, La Unión Europea y el resto del mundo y esta triangulación le provoca una desventaja para el crecimiento y desarrollo de las exportaciones de México pues siempre depende de Estados Unidos pero, sin embargo, con respecto a los países participantes de la Alianza y sus exportaciones, esto es una ventaja pues gracias a la cercanía con Estados Unidos sus exportaciones como importaciones se mantienen constantes y en crecimiento para el resto del mundo sin dejar atrás el hecho de que se utiliza a Estados Unidos como principal trampolín para conservar dicho crecimiento.

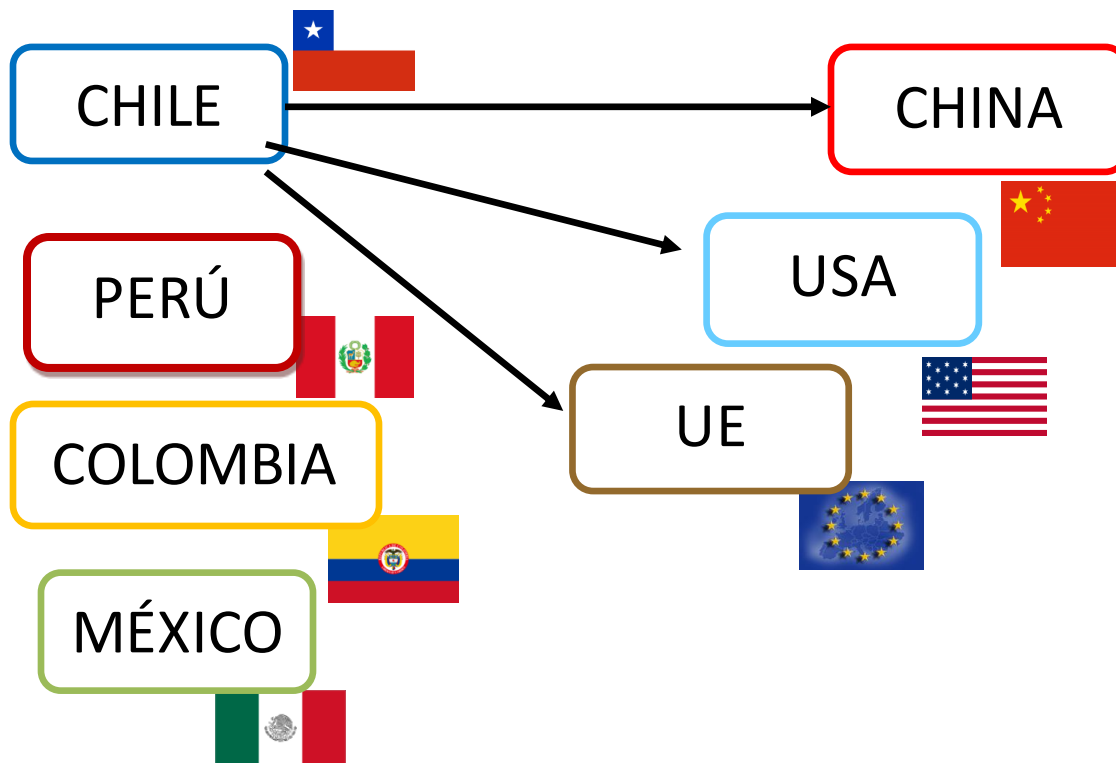
Figura 1. Efectos olvidados en las Exportaciones de México con la Alianza del Pacífico



Fuente: Elaboración Propia.

En la figura dos es Chile el que ahora marca los efectos olvidados que para el crecimiento de la Alianza del Pacifico son negativos pues como se puede ver Chile mantiene sus exportaciones solo con China, La Unión Europea y Estados Unidos dejando de lado a México, Perú y Colombia llegando con ellos indirectamente como se dio en el caso de México pues solo llegan a los países restantes mediante la realización de una triangulación comercial que solo ayuda y le da una ventaja a las grandes potencias probando así un crecimiento escaso en el comercio entre los países que conforman la Alianza del Pacifico.

**Figura 2. Efectos Olvidados en las exportaciones de Chile con la Alianza del Pacifico**



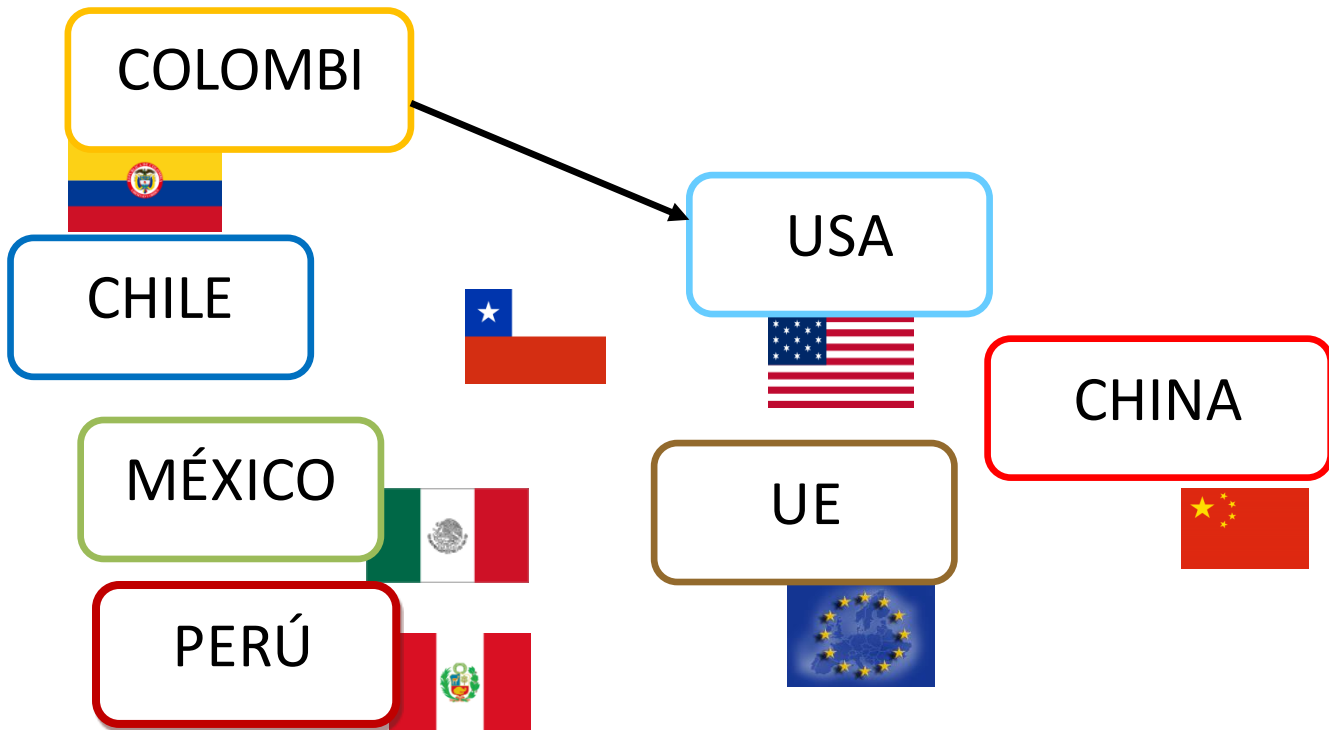
Fuente: Elaboración Propia.

En la figura tres es Colombia el cual indica que en sus exportaciones las está llevando a cabo un efectos olvidados de por medio pues solo envía sus exportaciones con destino a Estados Unido sin tomar en cuenta a México, Chile y Perú dejándolos a estos sin ningún tipo de ventaja o beneficio a pesar de contar con tratados como lo es la Alianza entre otros, al igual que los países restantes de la Alianza además de llevar a



cabo un efecto olvidado en sus exportaciones Colombia también genera una triangulación comercial para que de esta forma su comercio y productos lleguen a todo el mundo pero ya sin beneficios para él, solo para el país el que recibe sus exportaciones en este caso Estados Unidos quien después es el encargado de exportarlo al resto del mundo.

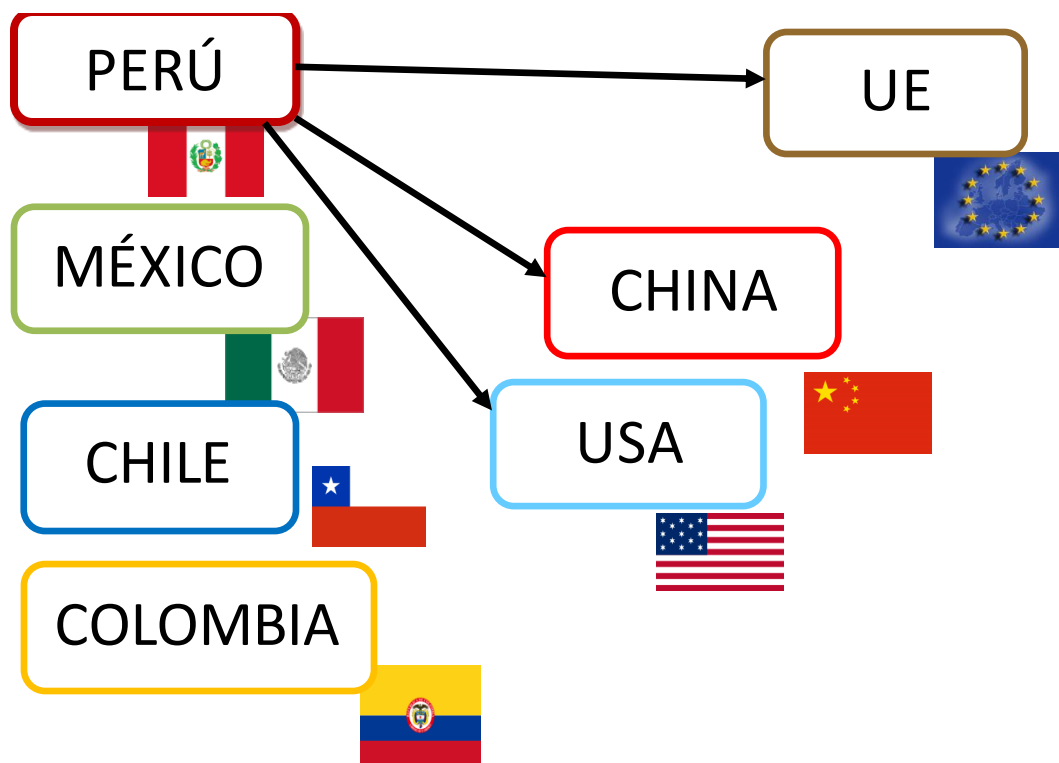
**Figura 3. Efectos olvidados en las exportaciones de Colombia con la Alianza del Pacífico.**



Fuente: Elaboración propia

Por último y ya en la figura 4 y en este caso hablando sobre Perú se encuentra con la misma situación que los casos anteriores de los países participantes de la Alianza pues como es clara en la figura Perú en sus exportaciones con el resto del mundo cuenta con efectos olvidados hacia los países de la Alianza del Pacífico, llevando a cabo sus exportaciones solo con La Unión Europea, China y Estados Unidos brindándoles así un mayor crecimiento tanto económico y comercial a las ya grandes potencias y dejando de lado a México, Perú y Colombia.

Figura 4. Efectos olvidados de las exportaciones de Perú con la Alianza del Pacífico.

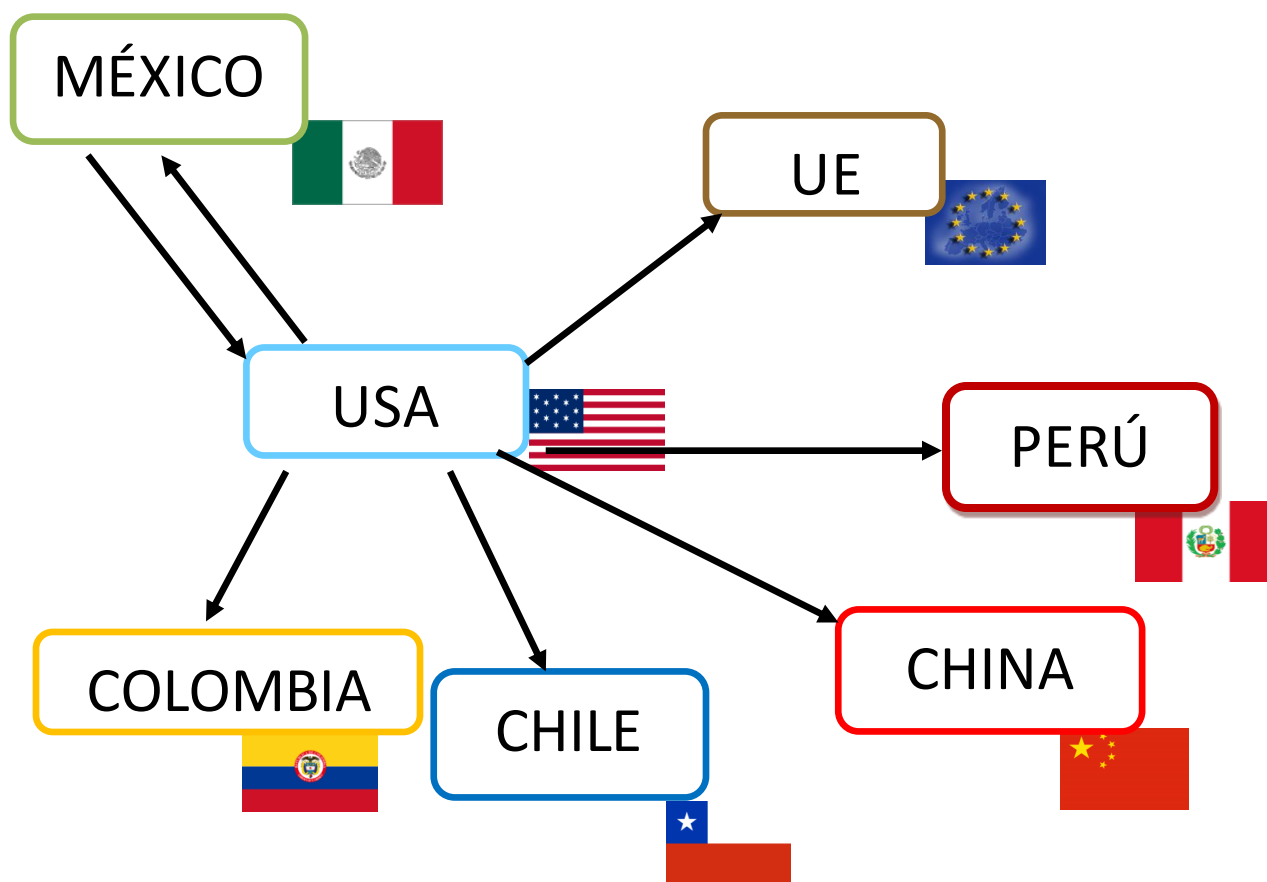


Fuente: Elaboración Propia

#### 5.4.2 Análisis de efectos olvidados de importación.

Como se muestra en la figura 5 que en este caso se muestra que México está utilizando a Estados Unidos como intermediario para poder realizar sus importaciones con China y La Unión Europea generando así una triangulación comercial entre ellos y sobre todo provocando un efecto olvidado entre los países participantes de la Alianza del Pacífico Chile, Perú y Colombia ya que como es notorio en la figura a pesar de contar con la formación de la Alianza México no atrae sus importaciones directamente de los países participantes.

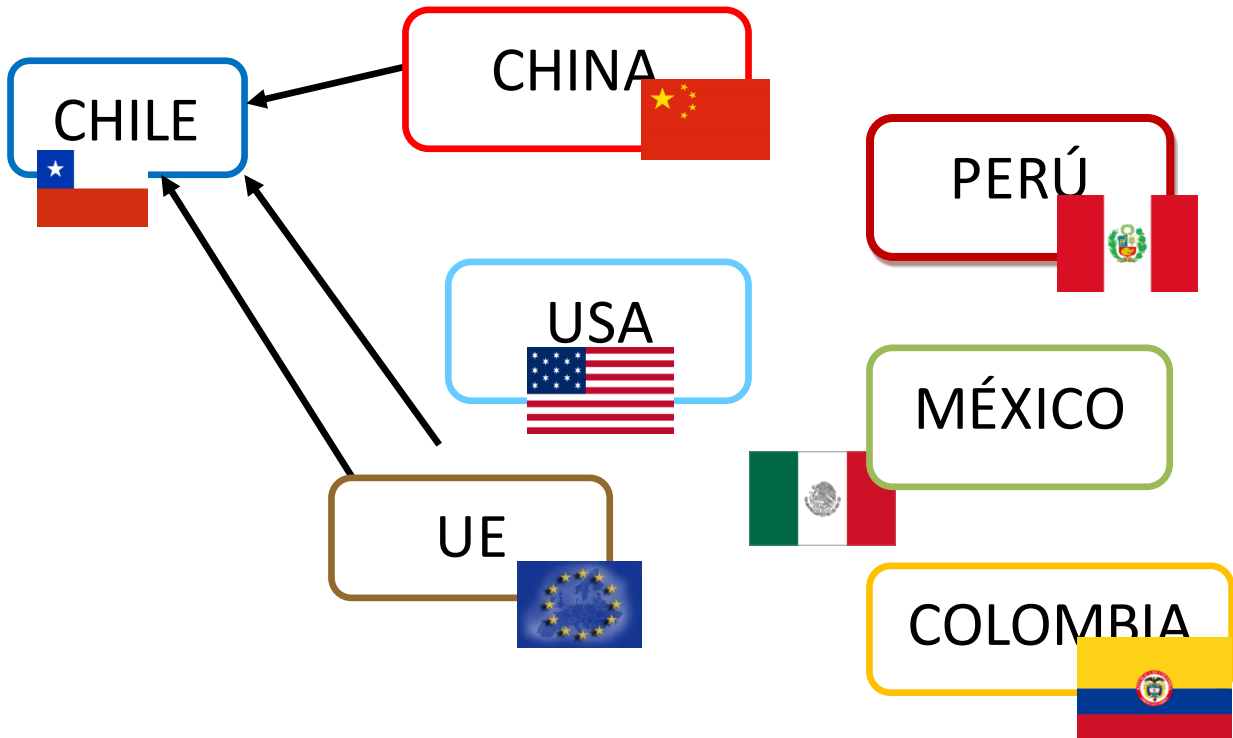
Figura 5. Efectos olvidados de las Importaciones de México con la Alianza del Pacífico.



Fuente: Elaboración Propia

En la figura 6 los efectos olvidados que denota Chile en sus importaciones son aún más notorios ya que como se puede observar las importaciones que recibe de los países integrantes de la Alianza son nulas recibiendo así solo importaciones de sus principales socios comerciales: China, La Unión Europea y Estados Unidos dejando así de lado y sin ningún beneficio a Colombia, México y Perú.

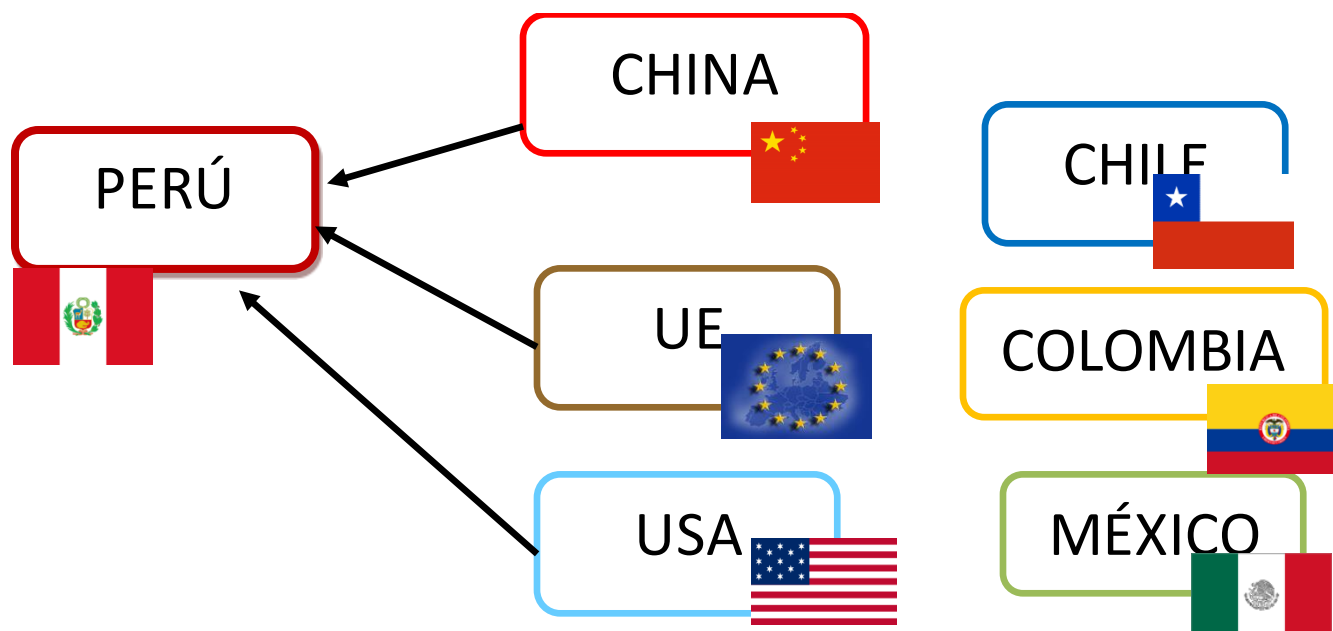
Figura 6. Efectos olvidados en las importaciones de Chile en la Alianza del Pacífico.



Fuente: Elaboración Propia

En la figura 7 los efectos olvidados encontrados de Perú con la Alianza del Pacífico muestran una similar situación a la ya ilustrada con Chile pues todas las importaciones que recibe Perú provienen únicamente de la Unión Europea, Estados Unidos y China dejando de lado a Chile, México y Colombia dejándolos así sin ninguna ventaja entre ellos a pesar de la firma de la Alianza entre otros tratados que tienen en común.

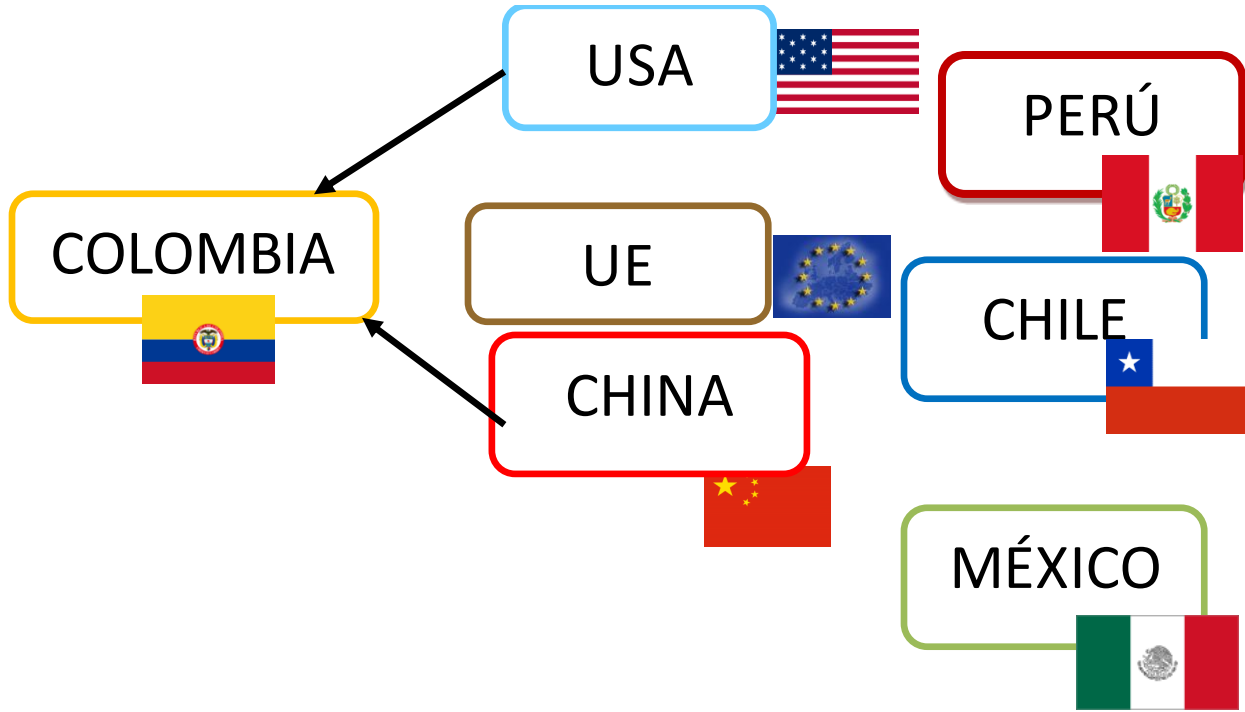
Figura 7. Efectos olvidados de las importaciones de Perú con la Alianza del Pacífico



Fuente: Elaboración Propia.

En la caso de Colombia y como es evidente en la figura 8 los efectos olvidados que se tienen con la Alianza del Pacífico son evidentes como en los casos anteriores los países participantes quedan de lado en cuanto a las importaciones que recibe Colombia pues solo recibe de Estados Unidos y China dejando de lado y una vez más a Perú, Chile y México, este último a pesar que dentro de la Alianza son ambos países que mantienen una relación más estrecha pero no lo suficiente para mantener un contacto que favorezca a ambos en este acaso México.

Figura 8. Efectos olvidados en las importaciones de Colombia con la Alianza del Pacifico



Fuente: Elaboración Propia.

## VI. CONCLUSIONES.

- Los países miembros de la Alianza del Pacífico no cumplen con uno de sus principales objetivos que es generar entre ellos una libre circulación de bienes y servicios pues se manifiesta entre ellos un efecto olvidado provocando un triángulo comercial y que sea gracias a este que puedan tener un comercio fluido con el resto de los países
- Al analizar la relación comercial que mantienen los cuatro países que conforman el bloque comercial de la Alianza del Pacífico se concluyó que la relación es buena y óptima para el desarrollo del tratado, pues en algunos casos como México mantiene más de un tratado en similitud con ellos como los es con Colombia y en general los cuatro países llevan más de 20 años compaginando entre ellos lo que hace que genera que actualmente estén buscando que su relación se conserve pero que sobre todo siga en crecimiento.
- Se generaron dos matrices de importación y exportación las cuales dieron lugar a un resultado positivo pues es claro que el comercio que mantienen entre ellos (México, Perú, Chile, Colombia) en los últimos años se mantiene en desarrollo al igual que con el resto del mundo como lo son las grandes potencias, China, Estados Unidos y La Unión Europea.
- Si existe una triangulación comercial dentro del tratado de la Alianza del Pacífico pues los cuatro países necesitan de un intermediario para poder llevar a cabo sus importaciones y exportaciones con el resto del mundo, las triangulaciones generadas dentro del tratado son las siguientes:

### **Importaciones.**

- México- Estados Unidos - Unión Europea, China, Chile, Perú, Colombia
- Chile- Unión Europea – China - Estados Unidos
- Colombia – China - Unión Europea
- Perú – China – Estados Unidos – Unión Europea.

## **Exportaciones**

- México – Estados Unidos – Unión Europea
  - Chile - Estados Unidos, Unión Europea
  - Colombia – Estados Unidos.
  - Perú - Estados Unidos - China
- 
- A pesar de mantener vigente y en constante actualización el bloque comercial de la Alianza del Pacífico, no se generará un efecto positivo, este se mantiene en crecimiento pero generando triangulaciones comerciales entre ellos dejando en desventaja sobre todo a los miembros del tratado y provocando un verdadero desarrollo para las grandes potencias que en este tratado generan un efecto olvidado que son Estados Unidos, La Unión Europea y China.
  
  - La hipótesis se cumple ya que a pesar que los cuatro países generan efectos olvidados en la generación de su comercio, México es quien de los tres países restantes del tratado comercial genera una ventaja entre ellos ya que en los últimos años su circulación de bienes es aún más fluida en comparación con Perú, Chile y Colombia ventaja que la obtiene sobre todo por la cercanía que se tiene con Estados Unidos aunque a la vez esta misma es la que provoca que México siga dependiendo de Estados Unidos para mantener una circulación de bienes fluida.



## VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Arévalo Luna, Guillermo Alexander; 2014. "La Alianza Pacífico: geopolítica e integración económica". *Revista VIA IURIS*, num. Enero-Junio, pp. 159-172. [Fecha de Consulta: 8 de Diciembre de 2015].
- Asociación Latinoamericana de Integración ALADI. Sistema de Información de Comercio Exterior. Totales del comercio exterior. Disponible en: [http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/totales\\_comercio\\_exterior\\_resultado.seam?retorno=inicio&cid=96652](http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/totales_comercio_exterior_resultado.seam?retorno=inicio&cid=96652) 17-04 [Fecha de Consulta: 17 de Abril del 2016].
- Asociación Latinoamericana de Integración ALADI. Estadísticas del Comercio Exterior. Disponible en: <http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/home.seam>. [Fecha de Consulta: 18 de Abril del 2016].
- Asociación Latinoamericana de Integración. Base de datos de Importación. Disponible en: <http://www.aladi.org/nsfaladi/vbasico.nsf/valfawebR/a> [Fecha de Consulta: 23 de Febrero de 2016].
- Bautista Cesar. (2015). *Efectos olvidados en el tratado de libre comercio del grupo de los tres*. (Tesis inédita de Licenciatura). Universidad Autónoma del Estado de México. Texcoco. [Fecha de Consulta: 10 de Diciembre de 2015].
- Carazas Pedro Miguel. 2008. "Comercio Potencial de Servicios del Perú con el Asia Pacifico" -2008RP - IN FILESP - 113-130T2 - Journal of Economics, Finance and Administrative ScienceVL - 13IS - 24SN - 2077-1886 UR [Fecha de Consulta: 6 de Mayo del 2016].
- Census United States. Departamento de Comercio de Estados Unidos. Disponible en: <http://www.census.gov/foreign-trade/index.html>. [Fecha de Consulta: 6 de Febrero de 2016]

- Coordinación de Estudios Económicos. Junio 2009. Boletín de Comercio Exterior, Enero-Diciembre 2008. Disponible en: [http://www.dian.gov.co/descargas/cifrasyg/EEconomicos/BoletinesComex/Boletin\\_Enero\\_Diciembre\\_2008.pdf](http://www.dian.gov.co/descargas/cifrasyg/EEconomicos/BoletinesComex/Boletin_Enero_Diciembre_2008.pdf) [Fecha de Consulta: 20 de Diciembre de 2015].
- Estadísticas de la Unión Europea DATACOMEX. Disponible en: <http://datacomex.comercio.es/index.htm> [Fecha de consulta: 2 de Agosto del 2016].
- Gutiérrez Susana. (2015). Efectos olvidados del tratado comercial del triángulo del norte. (Tesis inédita de Licenciatura). Universidad Autónoma del Estado de México. Texcoco. . [Fecha de Consulta: 10 de Diciembre de 2015].
- Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI, Balanza Comercial de Mercancías de México 2015. Disponible en: [http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2015/balcom\\_o/balcom\\_o2015\\_07.pdf](http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2015/balcom_o/balcom_o2015_07.pdf) [Fecha de Consulta: 20 de Diciembre 2015]
- Kitani De Zimmermann Tamara .1982. “La Triangulación en el comercio internacional” Disponible en: <http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/657/7/RCE7.pdf> [Fecha de consulta: 28 de Diciembre de 2015].
- Machado, E A M; Gento, A; Lazzari, L L; (2001). Reflexiones acerca de las matrices de incidencia y la recuperación de efectos olvidados. Cuadernos del CIMBAGE, (4) 11-27. Recuperado de <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=46200402>.
- Observatorio de Complejidad Económica OEC. Chile. Disponible en: <http://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/chl/> OEC [Fecha de Consulta: 17 de Abril del 2016].
- Osorio Cristobal. (1996). *Diccionario de Comercio Internacional*. Cd de México. Grupo Editorial Iberoamérica.

- PROMEXICO. México y sus tratados de libre comercio con otros países. Disponible en: <http://www.promexico.gob.mx/negocios-internacionales/la-clave-del-comercio-exterior.html>. [Fecha de consulta: 12 de Enero 2016].
- PROCOLOMBIA. Informes, Turismo, Inversión y Exportaciones. Disponible en: <http://www.procolombia.co/publicaciones/informe-turismo-inversion-y-exportaciones> [Fecha de Consulta: 23 de Febrero de 2016].
- PROCOLOMBIA. Relaciones entre Colombia y México. Disponible en: [http://www.procolombia.co/sites/default/files/Relaciones\\_entre\\_Colombia\\_y\\_Mexico\\_Exportaciones.pdf](http://www.procolombia.co/sites/default/files/Relaciones_entre_Colombia_y_Mexico_Exportaciones.pdf) 28/03 [Fecha de Consulta: 25 de Febrero de 2016].
- Secretaria de Relaciones Exteriores. Embajada de México en Chile. Disponible en: <http://embamex.sre.gob.mx/chile/index.php/component/content/article/200> [Fecha de Consulta: 4 de Abril del 2016].
- Zorrilla Silvestre. (2006). Diccionario de Economía. Tercera Edición. Editorial Limusa.
- World Integrated Trade Solution WITS, Estadísticas Comerciales. Disponible en: <http://wits.worldbank.org/CountryProfile/es/Country/CHN/StartYear/2011/EndYear/2015/TradeFlow/Export/Partner/BY-COUNTRY/Indicator/XPRT-TRD-VL> [Fecha de Consulta: 23 de Agosto de 2016]